

## ECONOMÍA Y TRABAJO

## Iberdrola dice que no halló anomalías tras auditar los pagos a Villarejo

EL PAÍS, Madrid

El consejo de administración de Iberdrola ordenó el pasado año una investigación a la comisión de auditoría sobre los contratos con el comisario José Manuel Villarejo, que concluyó que los pagos estaban justificados y no encontró irregularidades. Según la empresa, las retribuciones a la empresa Ceny, propiedad del comisario, estaban de acuerdo a los estándares de la entidad.

La investigación se desencañó a raíz de que el comisario jubilado entrara en la cárcel por liderar supuestamente una organización criminal que se dedicaba al espionaje, en lo que se llamó caso *Tándem* y que ahora ya cuenta con 18 piezas separadas. Villarejo tuvo contratos con Iberdrola entre 2004 y 2017, año en que el juez Manuel García-Castellón le envió a prisión. Precisamente, el juez acaba de ampliar dos años más la prisión provisional por el riesgo de fuga y destrucción de pruebas.

El *Confidencial* informó ayer de que la eléctrica encargó en 2004 al comisario jubilado que maniobrara entre los grupos políticos y vecinales de Arcos de la Frontera (Cádiz) para lograr los permisos para construir una central de ciclo combinado ante las dificultades que había encontrado por parte del Gobierno local y regional, así como de grupos ecologistas. El medio digital apunta que los contactos los realizó el responsable de seguridad de la compañía, Antonio Asenjo.

Villarejo, que denominó *Proyecto Arrow* la operación, rastreó a los miembros de la corporación, regida por el PSOE con el apoyo de IU. Finalmente, la planta, valorada en 1.000 millones, se construyó. Fuentes de la empresa han declinado hacer comentarios sobre este asunto.



Dos antenas de Cellnex en las instalaciones de Torrespaña, en Madrid. / ULY MARTÍN

## Cellnex afianza su expansión al comprar antenas en el Reino Unido por 2.240 millones

JOSEP CATÀ, Barcelona

Cellnex Telecom anunció ayer la compra de la división de telecomunicaciones de la empresa británica Arqiva, por la que pagará unos 2.000 millones de libras esterlinas (unos 2.240 millones de euros). Cellnex afianza así su estrategia para ser el operador

líder de infraestructuras de telecomunicaciones en Europa, una expansión para la que ayer aprobó una ampliación de capital por 2.500 millones de euros. La firma ha optado por sobreponerse a los temores del Brexit e integrará 7.400 antenas más para ser el principal operador independiente en el Reino Unido.

La compra de la división de Arqiva se cerrará definitivamente en el segundo semestre de 2020, cuando se hayan completado todos los trámites. Hasta entonces no computará en los resultados de Cellnex. La operación se financiará mediante la combinación de un crédito sindicado por el importe de la compra, 2.240 millones de euros, y a través de la liquidez disponible. El acuerdo incluye las 7.400 antenas y los derechos de comercialización de 900 antenas más en el Reino Unido. También incluye concesiones de uso del mobiliario urbano para el despliegue de

infraestructura de telecomunicaciones en 14 distritos de Londres, lo que permitirá la expansión de las redes de comunicaciones en el marco del despliegue del 5G.

La macrooperación anunciada por Cellnex, acompañada por la ampliación de capital, fue bien recibida por los mercados, que aprobaron la estrategia de expansión de la compañía que desarrolla con la compra de infraestructuras en varios países europeos. Las acciones de Cellnex subieron ayer un 2,6%.

El movimiento de la compañía responde a su estrategia de

expansión internacional, especialmente en Europa, donde la empresa tiene el objetivo de ser líder como operador independiente de antenas e infraestructuras de telecomunicaciones. Por ahora, Cellnex está presente en España, Países Bajos, el Reino Unido, Francia, Italia, Suiza e Irlanda, país en el que cerró su última operación.

Fuentes de la compañía explicaron que la operación era prioritaria pese a la incertidumbre que genera el Brexit, ya que el mercado británico de telecomunicaciones "es de los más dinámicos y con más futuro". Ade-

más, la empresa considera que la salida del Reino Unido de la UE apenas afectará a su operación, ya que se trata de infraestructuras que no se deslocalizan y por lo tanto no están sujetas a las cuestiones fronterizas. La compra se cerró con la moneda local para minimizar el riesgo de un cambio en la divisa, un riesgo para el que el contrato también prevé una cobertura.

### Ampliación de capital

La compra de Arqiva, según Cellnex, generará un resultado bruto de explotación (Ebitda) ajustado cercano a los 170 millones de libras esterlinas (unos 190 millones de euros). Con esta compra, Cellnex contará con 8.300 emplazamientos en el Reino Unido, y pasará a gestionar una cartera total de casi 53.000 unidades, incluidos los despliegues previstos hasta 2027 en los países en los que está presente. Su consejero delegado, Tobías Martínez, afirmó que la operación es un gran salto adelante para la compañía. "Es un hito clave para Cellnex", aseguró.

El proceso de expansión llevó a Cellnex a aprobar una nueva ampliación de capital. Ya lo hizo en febrero de este año, con una ampliación de 1.200 millones de euros participada por sus principales accionistas, la familia Benetton mediante su fondo ConnectT (participado a su vez por los fondos soberanos de Singapur y Abu Dabi), junto con Critería Caixa. En esta ocasión, la ampliación de capital es todavía mayor para hacer frente a esta compra y a otros proyectos futuros. Por valor de 2.500 millones de euros, equivale a un 29% del capital antes de la ampliación y a un 22,5% tras esta operación, y está completamente asegurada, comunicó la compañía.

ConnectT, el fondo de la familia Benetton y propietario del 29,9% del capital de Cellnex, se comprometió a participar en la ampliación con el mismo porcentaje. Asimismo Canada Pension Plan Investment Board (4,95%), Permian Investment Partners (0,94%) y los miembros del consejo de administración y directivos que son titulares de acciones de Cellnex (0,06%) también se comprometieron a suscribir sus correspondientes porcentajes de acciones en la ampliación.

## El sector industrial sigue perdiendo peso en España y ya solo representa el 16% del PIB

Cataluña supone casi la cuarta parte de la industria nacional y duplica a Madrid

R. MUÑOZ, Madrid

La industria sigue perdiendo peso en la economía española y ya solo representa el 16% del producto interior bruto (PIB), frente al 18,7% que suponía en el año 2000, según el último Barómetro Industrial 2019 elaborado por el Consejo General de Ingeniería Técnica Industrial (COGITI) y el Consejo General de Economistas (CGE). España se aleja así del objetivo marcado por la Unión Euro-

pea de que el sector industrial suponga el 20% del PIB en 2020. La caída de la industria manufacturera, que excluye a la construcción, ha sido aún mayor, ya que pasa del 16,2% al 12,6% en los últimos ocho años.

España es el quinto país de la UE en cuanto a volumen de facturación del sector industrial (538.655 millones de euros), que lideran Alemania (1,9 billones de euros) y Francia (1,031 billones).

La distribución territorial de la industria es muy desigual. Seis comunidades autónomas superan ampliamente la media nacional con porcentajes por encima del 20% de su PIB (Navarra, País Vasco, La Rioja, Aragón, Asturias y Cantabria). Otras cinco comunidades están por debajo de la media, siendo especialmente crítico el caso de Baleares y Canarias, que no superan el 7% del PIB por el peso de su sector turístico.

No obstante, la comunidad que más aporta a la industria nacional es Cataluña, que representa el 23,48% del total del país, seguida a mucha distancia por Madrid (11,07%), Comunidad Valenciana (10,14%) y el País Vasco (9,96%). En el lado opuesto, Baleares (1,02%), La Rioja (1,09%), Extremadura (1,31%), Cantabria (1,54%) y Canarias (1,66%) son las que menos aportan al sector industrial nacional.

Tanto el Colegio de Ingenieros como el Consejo de Economistas reclamaron ayer un pacto de Estado que permita implementar políticas activas de mayor peso en el sector industrial.

Uno de los datos más reveladores del barómetro presentado ayer es el que concluye que uno de cada diez ingenieros técnicos industriales y graduados en ingeniería de la rama industrial (13,67%) opina que la intención del Gobierno de que desde 2040 no se vendan en España turismos con motores de combustión interna conllevará la desaparición de la industria automovilística española, aunque el 34,4% de los encuestados opina que esta fecha representará una oportunidad para transformar las plantas y captar nuevas inversiones.

## ECONOMÍA

# Un frenazo cada vez más intenso...

● La OCDE advierte de que la economía española se está fatigando ya el doble de rápido que la del resto de sus socios de la Eurozona ● La industria vuelve a tasas negativas en agosto y su peso sobre el PIB cae al 16%

MARCOS IRIARTE MADRID

La economía española se está frenando. Lo reconoce ya abiertamente hasta el Gobierno en funciones, que ahora pide ser reelegido para hacer frente al frenazo con cierta estabilidad. Pero, a la espera de lo que salga de las urnas el próximo 10-N, los indicadores económicos preocupantes no dejan de acumularse para España. El último, ayer mismo, el de la OCDE, que refleja que nuestro país se está «fatigando» a un ritmo mayor de lo esperado y muy por encima de lo que están haciendo sus socios europeos.

En concreto, el ritmo al que se debilita el crecimiento de la economía española se ha intensificado este verano. Según el informe de la OCDE, con datos de agosto, el indicador compuesto de indicadores líderes (CLI) sitúa a nuestro país en 98,58 puntos, 22 centésimas menos de los 98,8 que marcó el mes anterior, lo que supone su menor nivel desde junio de 2013.

La preocupación por esta foto se acentúa si se compara con lo que están haciendo los países de nuestro entorno. La mencionada caída de 0,22 puntos es algo más del doble del deterioro de 0,10 puntos que la OCDE prevé para el conjunto de la Eurozona [98,96 puntos] y muy superior al descenso previsto para el conjunto de países de la OCDE [99,06 puntos], con una caída de 0,05 puntos.

La gran preocupación de la Eurozona, la economía alemana, también se está debilitando a buen ritmo, según advierte la organización que dirige Ángel Gurría, pero con mejor intensidad que España, con una caída de 15 centésimas. Su CLI cayó hasta los 98,58 puntos, frente a los 98,72 del mes anterior.

Otras grandes economías europeas, como Francia, están subiendo según este indicador de la OCDE, que suele ser un buen termómetro a la hora de predecir cambios de tendencia en los ciclos económicos. Y hasta Italia da «signos de estabilización» con una bajada muy ligera, hasta los 99,04 puntos desde los 99,12 del mes anterior.

Hace apenas dos semanas, la OCDE ya revisó a la baja las perspectivas de crecimiento mundial para 2019 y 2020 –la semana que viene hará lo propio el FMI, ver página siguiente–, hasta su nivel más bajo desde la crisis financiera, por el lastre de las tensiones de la guerra comercial y la incertidumbre política.

En concreto, en la actualización de septiembre de su informe *Perspectivas económicas*, la OCDE re-



El secretario general de la OCDE, Ángel Gurría, y la ministra de Economía en funciones, Nadia Calviño, en un acto en Madrid. REUTERS

## DATOS

**-0,22**

**Puntos.** Es lo que, según la OCDE, se ha contraído el índice de indicadores líderes de España en agosto. En la Eurozona, sólo baja un 0,10. El alemán, 0,15.

**-0,5%**

**Producción industrial.** El INE reveló ayer una nueva contracción de la industria española, que ha regresado en agosto a tasas negativas.

**2,9%**

**De crecimiento.** La OCDE ya recortó drásticamente su previsión de crecimiento mundial en su revisión de septiembre –tres décimas menos que en mayo–, hasta el 2,9% por la tensión comercial.

bajó hasta el 2,9% el crecimiento del PIB mundial para este año, tres décimas menos de lo que estimaba en mayo. Y la perspectiva para el año que viene también sufrió un duro ajuste, de cuatro décimas, hasta el 3%.

Buen reflejo del frenazo económico es el comportamiento que está teniendo la industria. Aunque la producción alemana dio ayer una sorpresa positiva, recuperando un inesperado 0,3% su vigor en agosto, el caso de España no ha sido igual. El Índice General de Producción Industrial (IPI) bajó un 0,5% de agosto en términos interanuales, y un 3,8% respecto a julio, según el Instituto Nacional de Estadística (INE).

Y es que la crisis industrial se va haciendo cada vez más incontestable en España. Especialmente la manufacturera. Desde abril de 2013, casi en lo peor de la crisis, no se veía una contracción tan fuerte de la industria española como la vivida el pasado mes de septiembre, según avanzó el índice que la semana pasada hizo

público IHS Markit. En concreto, la actividad manufacturera se desinfló hasta los 47,7 puntos, desde los 48,8 que marcó en agosto. Por debajo de los 50 puntos en este índice, se entiende que el sector se encuentra en un fase de recesión.

**La industria alemana ha repuntado por sorpresa en agosto, pero no así en España**

**El peso del sector sobre el PIB se ha reducido desde el 18,7% hasta el 16%**

Ayer, el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial de España (Cogiti) y el Consejo General de Economistas de España

(CGE) reclamaron a los partidos un pacto de Estado en materia industrial para que recupere parte de su brío perdido.

Y es que, si la industria representaba un 18,7% del PIB español en el año 2000, se ha ido reduciendo hasta el 16,2% con el que cerró en 2018; datos que se acentúan en el caso de la industria manufacturera, que ha pasado del 16,2% al 12,6% en el mismo periodo y su Valor Añadido Bruto (VAB) ha bajado del 17,8% en el año 2000 al 14% en 2018.

Al mismo tiempo, España es el quinto país europeo en cuanto a volumen de facturación del sector industrial y número de empresas, por detrás de Reino Unido, Italia, Francia y Alemania, según informa Europa Press. A pesar de esto, hay que resaltar que, en este último registro, la distancia en porcentaje con tres de los países que le preceden en facturación es prácticamente el doble (6,5% español frente al 8,6% inglés, el 12,2% italiano y el 12,5% francés), y aún mayor con el que ocupa el primer lugar, que es Alemania (23,8%).

# La industria cae hasta el 16% del PIB y se aleja del objetivo que marca la UE

Las manufacturas arrastran al sector, que se aparta del 20% que exige Bruselas

Ignacio Faes MADRID.

El peso total de la industria en el Producto Interior Bruto (PIB) español cayó hasta el 16 por ciento el año pasado. La industria manufacturera es la que ha sufrido la mayor pérdida. Este sector pasó de representar el 16,2 por ciento del PIB en el año 2000 a quedarse en el 12,6 por ciento en 2018.

Así lo concluyen el Barómetro Industrial 2019 que ha elaborado el Consejo General de Colegios Oficiales de Graduados e Ingenieros Técnicos Industriales (Cogiti) y el Informe sobre perspectivas de la Industria, elaborado por el Consejo General de Economistas (CGE). "Todas las cifras y estudios ponen de manifiesto que la recuperación económica depende de un sector industrial sólido y potente", apuntó ayer durante la presentación de los documentos Valentín Pich, presidente del CGE.

España es la quinta nación europea en cuanto a volumen de facturación industrial, número de empresas y porcentaje sobre el total de unidades monetarias sobre el valor añadido bruto (VAB) en el sector. En este último registro, el informe destaca que el porcentaje con los tres países que preceden a España es de prácticamente el doble.

Los Economistas destacan el valor de la industria para el buen desempeño de la economía. El sector aporta un empleo más estable que el resto de sectores. Al finalizar la jornada laboral, el porcentaje de jornadas



José Antonio Galdón, Valentín Pich y Salvador Marín, en la presentación. E.E.

completas supone el 95 por ciento, frente al 85 por ciento registrado para el total de empleos de la economía española.

Ingenieros y economistas exigen un pacto de Estado que permita implementar políticas activas que

doten al sector de más peso. Los especialistas piden que se cumpla con el objetivo de la Unión Europea (UE) que propone que la industria suponga un 20 por ciento del PIB en 2020. "Estas reformas deberían estar centradas en la especia-

lización tecnológica, con una puesta clara y fuerte por la industria 4.0", apuntó José Antonio Galdón, presidente del Cogiti.

Seis comunidades autónomas ya superan el umbral del 20 por ciento establecido por la UE. Sin embargo, otras cinco presentan una contribución inferior a la registrada a nivel nacional. En este sentido, Salvador Marín, director de la Cátedra de Economistas Contables del CGE, alertó de las diferencias entre comunidades. "Es necesario de una vez una unidad de mercado, no pueden existir 17 modelos industriales en España", manifestó. "La industria no se improvisa", añadió.

Pich indicó que estas reformas "tienen que ser estructurales y de largo recorrido, fundamentalmente en el campo energético, de infraes-

**“No pueden existir 17 modelos industriales en España, hace falta unidad de mercado”**

Salvador Marín  
Cátedra Economistas Contables

tructuras y logístico". Galdón añadió que es fundamental "el acceso al crédito para la mejora tecnológica de nuestras industrias". De los encuestados, solo el 22,6 por ciento dice que se han implantado actuaciones sobre industria 4.0.

## La producción industrial baja un 0,5% en agosto tras subir en julio

La metalurgia se desploma un 10,5% respecto al año 2018

I. F. MADRID.

El índice de producción industrial (IPI) cayó en agosto un 0,5 por ciento en términos interanuales, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3 por ciento registrado en julio.

Según los datos del Instituto Nacional de Estadística (INE), la caída general fue consecuencia del desplome del 6,5 por ciento de la producción de bienes de consumo duradero y del descenso del 3,2 por ciento de los bienes intermedios.

Frente a estos descensos, se registraron avances en la producción de energía -un 1,1 por ciento-, bienes de consumo no duradero -un 0,6 por ciento- y bienes de equipo -un 0,4 por ciento-.

Por ramas de actividad destaca la caída interanual del 10,5 por ciento de la metalurgia, del 9,3 por ciento de las artes gráficas, del 7,8 por ciento de la industria textil, del 6,3 por ciento de la fabricación de maquinaria, del 4,2 por ciento de la industria del papel y del 3,2 por ciento de la industria química, entre otras.

En sentido contrario destacan los avances del 14,6 por ciento de la fabricación de productos farmacéuticos, del 13,4 por ciento de la fabricación de productos informáticos, electrónicos y ópticos o del 6,6 por ciento del motor.

# Torra prepara la respuesta exterior a la sentencia del 1-O

El Ministerio del Interior envía a Cataluña refuerzos de Policía y Guardia Civil

Estela López BARCELONA.

La cuenta atrás de la sentencia del Tribunal Supremo sobre el referéndum del 1 de octubre de 2017 tiene a la Generalitat sumida en múltiples preparativos de respuesta, lo que incluye a sus representantes internacionales. Ayer, el presidente catalán, Quim Torra, y el consejero de Acción Exterior, Alfred Bosch, se reunieron en Barcelona con los delegados de la Generalitat en el exterior para transmitir la "posición" que el ejecutivo catalán quiere

"difundir internacionalmente", según explicó Bosch en la rueda de prensa posterior a la reunión semanal del gobierno autonómico.

De hecho, el Govern sigue reforzando su acción exterior, y ayer aprobó el nombramiento de nuevos representantes en México, Argentina y Túnez, pese al recurso que el Gobierno central presentó contra la apertura de estas delegaciones en el extranjero, pues las considera "lesivas" para los intereses del Estado porque "promueven las tesis del secesionismo".

El conseller Bosch afirmó que el Ejecutivo catalán tiene "una posición clara" en caso de que la sentencia del Tribunal Supremo en el caso del *procés* sea condenatoria, que pasaría por "pedir la libre absolución de personas que considera-

No se retrasará el fallo por Oriol Junqueras

El Supremo rechazó ayer la petición del vicepresidente de la Generalitat Oriol Junqueras para que no dicte la sentencia del 'procés' mientras el Tribunal de Justicia de la UE no resuelva sobre su inmunidad como europarlamentario. Asimismo, la Fiscalía pidió celebrar una vista sobre los 'Jordis' si el fallo no está listo para el día 16, cuando cumplirán dos años en prisión preventiva.

mos inocentes"; por reclamar "el fin de la represión", y por "emprender un diálogo para encontrar una salida democrática a la situación" actual, informó Efe.

La portavoz del Govern, Meritxell Budó, afirmó que habrá una respuesta institucional "inminente" ante una sentencia condenatoria, aunque evitó concretar qué actuaciones se están sopesando ni si implicarán la desobediencia.

## Infraestructuras clave

También ayer se produjo en Barcelona una reunión de la cúpula de los Mossos d'Esquadra y de la Guardia Civil y la Policía Nacional en Cataluña para coordinar la respuesta de sus operativos ante las movilizaciones que puedan organizarse con motivo del fallo del Supremo.

El Ministerio de Interior está enviando efectivos de refuerzo de la Policía Nacional y la Guardia Civil hacia Cataluña, y los Mossos también han incrementado sus operativos de orden público desde principios de mes, por el segundo aniversario del 1-O. La planificación en que trabajan los cuerpos policiales incluye el refuerzo de la vigilancia en edificios de titularidad estatal, así como en infraestructuras clave como el aeropuerto o las estaciones de tren, y otros puntos susceptibles de ser blanco de incidentes, como el *Parlament*.

El conseller de Interior, Miquel Buch, auguró ayer -ante nuevos agentes- un otoño complejo, en el que los Mossos actuarán para garantizar "los derechos y libertades" y la "convivencia pacífica".

# Economía

La incertidumbre de la economía mundial

## La directora del FMI alerta de un frenazo en el 90% de los países

Gueorguieva señala que "ya pasa factura" la guerra comercial entre Estados Unidos y China

FRANCESC PEIRÓN  
Nueva York. Corresponsal

El primer discurso de Kristalina Gueorguieva al frente del Fondo Monetario Internacional (FMI) tuvo poco de celebración y mucho de aviso urgente.

La nueva dirigente de la institución hizo ayer una descripción deprimente de la economía mundial, marcada por una desaceleración global a partir de una guerra comercial que "está pasando factura", remarcó. "Se prevé que, en el 2019, el crecimiento disminuya

**INSISTENCIA EN LA URGENCIA**  
Aún puede ir a más la desaceleración, que precisará de políticas de estímulos

**PROYECCIÓN A LA BAJA**  
En el nuevo informe del fondo se rebajarán las perspectivas para el 2019 y el 2020

en casi el 90% de los países, precisó Gueorguieva.

Todavía puede haber una desaceleración más severa que, según su visión, precisará de los gobiernos una coordinación de estímulos fiscales.

Hace falta poca intuición para asegurar que lo que diga Gueorguieva no le interesa nada al pre-

**640.000 millones de coste por la crisis comercial**

Resulta difícil de calcular, pero Gueorguieva asegura que para la economía mundial "el efecto acumulativo de los conflictos comerciales podría suponer una pérdida de aproximadamente 700.000 millones de dólares (unos 640.000 millones de euros al cambio actual) para el 2020, alrededor del 0,8% del PIB". Lo ilustra así: "Esto es aproximadamente el tamaño de toda la economía de Suiza". Al margen de implantar "un cambio genuino en el comercio" para mejorarlo, la directora del FMI sugiere hacer un uso acertado de la política monetaria. Sostiene que se deben mantener bajas las tasas de interés "cuando proceda", sobre todo dado que la inflación aún es moderada en muchos países y el crecimiento se debilita en general. Pero recalca que esas tasas ya son muy bajas e incluso negativas en muchas economías avanzadas por lo que podría haber poco margen para el uso de herramientas convencionales.

sidente Donald Trump. Si ni siquiera escucha a su granero de votantes en el Estados Unidos rural, castigado por la política arancelaria impulsada desde la Casa Blanca, cómo va a atender a la voz de una organización multinacional que pone el acento en los peligros de la política aireada del "América primero".

Pero las advertencias de la directora del FMI no son ajenas a EE.UU. Recordó que el paro en este país se encuentra en el mínimo en medio siglo, como en Alemania. A pesar de esto, en las economías avanzadas, inclusive Estados Unidos, Japón y, en especial, la zona euro, "se observa una moderación de la actividad económica". En algunas de las principales economías de mercados emergentes, como India y Brasil, la desaceleración aún es más pronunciada este año, mientras que en China el crecimiento se está reduciendo de manera gradual con respecto al rápido ritmo de los últimos tiempos.

Su debut arrancó con un recordatorio de su antecesora, Christine Lagarde -próxima presidenta del Banco Central Europeo (BCE)-, de la que recordó que integró el equipo francés de natación sincronizada. En esa actividad halló el meollo del asunto.

"La economía mundial se encontraba hace dos años en un período de auge sincronizado. En términos de PIB, casi el 75% del mundo estaba en fase de aceleración. Hoy es aún mayor la proporción del mundo que está sincronizada, pero lamentablemente esta vez el crecimiento se está desacelerando", recalzó.

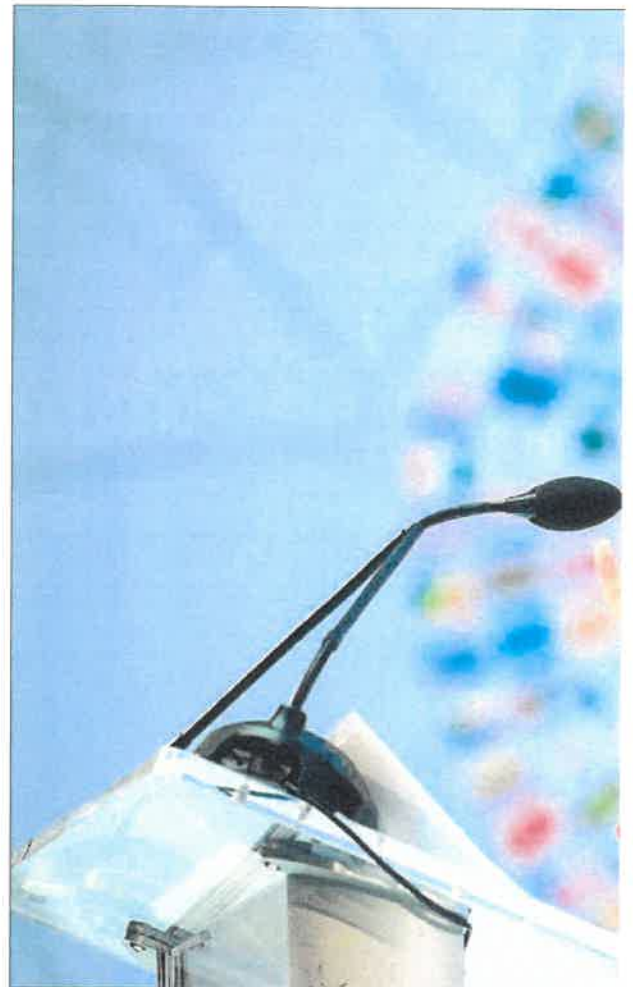
**Poca celebración y mucha urgencia.**  
El primer discurso de Gueorguieva trazó

un panorama muy pesimista sobre la evolución de la economía

Según la economista búlgara, esto significa que el crecimiento del 2019 caerá a su ritmo más bajo desde el inicio de la década.

El Fondo presentará la próxima semana, en la asamblea anual conjunta con el Banco Mundial, el informe sobre las perspectivas de la economía mundial, que "mostrará revisiones a la baja para 2019 y 2020", auguró. A la baja incluso respecto a las del pasado julio cuando el FMI ya recortó en una décima sus previsiones de crecimiento global para el 2019, hasta el 3,2%, y para el 2020, al 3,5%.

Habló de fracturas. La principal: "Los peligros de las guerras comerciales, que ahora vemos



## La industria pierde peso en la economía española y se aleja de Europa

EDUARDO MAGALLÓN  
Barcelona

La industria española se aleja de los objetivos marcados por la Unión Europea (UE) y reduce su peso en el conjunto de la economía del país hasta el 16%. Es un porcentaje sensiblemente infe-

rior al del año 2000 (18,7%) y al objetivo del 20% que marcó la Unión Europea para el año 2020. En Catalunya, que se mantiene como la región más industrializada de España (representa el 23,5% del PIB del país), el sector industrial pesa el 19,7% de toda la economía, según datos del Consejo

de Ingenieros y de Economistas.

Las cifras corresponden al 2018, por lo que no tienen en cuenta la mala evolución de la industria en Catalunya que se encuentra en recesión tras encadenar tres trimestres de caídas del PIB. Tampoco tiene en cuenta el efecto del fuerte incremento de la regulación de empleo. Los datos correspondientes a los siete primeros meses del año muestran que seis de cada 10 afectados por un expediente de regulación de empleo (ERE) provienen de empresas industriales.

José Antonio Galdón, presidente del Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial,



Una empresa alimentaria

sostiene que la falta de gobierno afecta al sector: "La parte política es importante porque para generar inversiones hace falta estabilidad política". En el Barómetro industrial 2019 presentado ayer se detallan diferentes medidas, entre las que destaca "un pacto de Estado global, para, a través de él, incidir sobre toda una serie de reformas estructurales que permitan a la industria española cumplir con el objetivo de la UE".

Entre las medidas propuestas se encuentra la especialización tecnológica, el impulso a la industria 4.0, la unión fiscal en el ámbito de la UE o cambios en el terreno energético, el logístico y tam-

**HACIENDA PIDE A LAS EMPRESAS DILIGENCIA ANTE EL BREXIT**
**30.000 cartas**

La Agencia Tributaria ha remitido una nueva tanda de cartas a 30.000 empresas pidiendo que agilicen la preparación en aspectos tributarios y de aduana, ante un eventual Brexit **no negociado**. Las comunicaciones de

Hacienda está especialmente destinadas a las compañías que tienen vínculos comerciales con Gran Bretaña, pero no cuentan con experiencia en los **trámites aduaneros** con países que no pertenecen a la Unión Europea.



NICHOLAS KAMM / AFP

que repercuten negativamente. El crecimiento del comercio mundial prácticamente se ha paralizado". En su diagnóstico señaló que estas tensiones – "en las guerras comerciales nadie gana", recordó– han provocado que la actividad en el sector de manufacturas y la inversión se hayan deteriorado. Y existe "un riesgo grave de que los servicios y el consumo pronto se vean afectados", insistió en su comparecencia en la sede de Washington. "La incerti-

dumbre, causada por la intranquilidad comercial, pero también por el Brexit y las pugnas geopolíticas, está frenando el potencial económico".

A pesar de que el crecimiento repunte en el 2020, "las grietas actuales podrían originar cambios que duren una generación: cadenas de suministro rotas, sectores comerciales compartimentados y un 'muro de Berlín digital' que fuerce a los países a elegir entre sistemas tecnológicos".

bién en el de las infraestructuras. El proceso de terciarización de la economía hace años que dura al aumentar el empleo en el sector servicios. Muchos trimestres el sector que más empleo crea –según la EPA– es la hostelería. Galdón explicó que es importante que la industria esté fuerte porque el empleo que origina es más "estable" ya que las inversiones suelen ser a largo plazo. Además de manera frecuente esos trabajadores deben formarse, por lo que se generan otros puestos de trabajo inducidos.

En el análisis por comunidades se comprueba que sólo seis tienen un PIB industrial superior al

20% del total de su economía. En el caso de Catalunya, "la evolución en los últimos años muestra una trayectoria con una tendencia similar a la experimentada por la economía nacional, si bien por su trayectoria histórica destaca un crecimiento normalmente superior, especialmente entre el 2014 y el 2016", según el barómetro publicado ayer. Del total de la producción, el 86,49% se desarrolla en la industria manufacturera. Y en esta industria, el peso de las actividades de alimentación es el más potente (20,8% del total), seguida de la industria de fabricación de maquinaria: 14,75%.●

**IBEX**

8 de octubre del 2019, en puntos					
	9h	11h	13h	15h	17h
9.080					
9.060					
9.040					
9.020					
9.000					
8.980					
8.960					
8.940					
8.920					
				8.940,1	-1,15%

**EUROSTOXX**

8 de octubre del 2019, en puntos					
	9h	11h	13h	15h	17h
3.480					
3.470					
3.460					
3.450					
3.440					
3.430					
				3.432,7	-1,11%

**DAX**

8 de octubre del 2019, en puntos					
	9h	11h	13h	15h	17h
13.000					
12.075					
12.050					
12.025					
12.000					
11.975					
11.950					
				11.970,2	-1,05%

FUENTE: Thomson Reuters

LA VANGUARDIA

## Cos dice que el BCE aún puede bajar más los tipos

### El Ibox sufre nuevas turbulencias y pierde los 9.000 puntos

**LALO AGUSTINA**  
 Barcelona

El Banco Central Europeo (BCE) no ha alcanzado aún el umbral de tipos de interés en el que cualquier nuevo recorte perjudicaría a la economía en lugar de estimularla, dijo ayer Pablo Hernández de Cos, gobernador del Banco de España y uno de los responsables de la política monetaria de la institución con sede en Frankfurt. "Las pruebas sugieren que aún no hemos alcanzado la tasa de reversión, pero si los tipos se mantienen negativos durante mucho tiempo, esto puede acabar dificultando la transmisión monetaria bancaria", añadió ayer Cos desde la Eurotower. Según Cos, el BCE debería ajustar su "estrategia de política monetaria a este entorno desafiante" y utilizar herramientas no convencionales para complementar el impacto en la economía de los bajos tipos de interés.

El gobernador insistió en pedir a los países que tienen margen fiscal, en alusión velada a Alemania, a que arrimen el hombro para estimular el crecimiento en la eurozona. "Una política fiscal contracíclica puede ayudar a apoyar el crecimiento y la inflación y se pueden producir sinergias positivas entre la política monetaria, la fiscal y las reformas estructurales", explicó Cos.

La acción del BCE es clave en un momento en el que Alemania, la primera economía de la eurozona, bordea con la recesión. Al efecto contagio hay que añadir la inminencia del Brexit, previsto para el próximo 31 de octubre y sin que se vislumbre, ahora mismo, ni un acuerdo ni una nueva prórroga que permita salir del actual callejón sin salida. La reunión celebrada ayer entre Boris Johnson, primer ministro del Reino Unido, y Angela



CHEMA MOYA / EFE

**Pablo Hernández de Cos, gobernador del Banco de España**

Merkel, canciller de Alemania, no se plasmó en ningún avance relevante y eso llevó nuevamente el nerviosismo a las bolsas.

El Ibox 35 cerró en los 8.940 puntos tras dejarse un 1,15%, un descenso similar al de otras de las principales plazas europeas, como París (-1,1%) y Frankfurt (-1%), aunque en algunos mo-

mentos de la jornada las pérdidas se acercaron al 2%. En el caso de la bolsa española, entre los más afectados se encontraron el grupo de aviación IAG (-2,3%) y Banc Sabadell (-2,4%). El resto de la banca también sufrió retrocesos significativos, desde Bankia (-1,9%) al Santander (-1%).

### La Reserva Federal prosigue con su plan de dotar liquidez y ya ha inyectado un billón de dólares en un mes

mentos de la jornada las pérdidas se acercaron al 2%. En el caso de la bolsa española, entre los más afectados se encontraron el grupo de aviación IAG (-2,3%) y Banc Sabadell (-2,4%). El resto de la banca también sufrió retrocesos significativos, desde Bankia (-1,9%) al Santander (-1%). Ni el freno de la economía por la incertidumbre ni la perpetuación de la era de los bajos tipos

de interés constituyen un buen escenario para los bancos.

En el plano doméstico, la interinidad política –con el foco puesto en la crisis catalana y las elecciones generales del 10 de noviembre– es un factor añadido al freno de la economía nacional e internacional y a las dudas provenientes del Brexit y la guerra comercial. En este sentido, la abundancia de liquidez derivada de la política expansiva de los bancos centrales sigue siendo el principal motor de la economía.

En Estados Unidos, que ya se encuentra a las puertas de iniciar la cuenta atrás del año previo a las elecciones presidenciales, la Reserva Federal sigue actuando para asegurarse de que su política monetaria se traslada de forma efectiva al mercado. Esto se ha traducido, en las últimas semanas, en las nuevas inyecciones directas de la Fed en el sistema financiero. Ayer, el banco central estadounidense insufló 76.000 millones en el sistema, con lo que ha superado ya el billón de dólares desde mediados de septiembre.●

# Arcelor alerta de que el 30% de la producción de cabecera en Asturias dejará de ser rentable

El mercado del CO2 entrará en 2021 en una fase más restrictiva y la competitividad de las plantas regionales se desplomará

■ NOELIA A. ERAUSQUIN

**GIJÓN.** Las plantas asturianas de Arcelor han perdido competitividad en los últimos años, según advierte la multinacional, y la crisis actual del acero, fruto sobre todo de la desaceleración de la economía y los efectos de la guerra comercial, han situado a las factorías de Gijón y Avilés en una posición de debilidad. Sin embargo, la compañía hace cuentas a más largo plazo y si augura que cerrará 2019 con pérdidas y que 2020 será un año complicado, para 2021 alerta de que el 30% de su producción de cabecera en el Principado dejará de ser rentable. Todo dependerá de si se mantiene como hasta ahora la reforma del mercado de derechos de emisión de CO2 para ese ejercicio, con la entrada en una cuarta fase que reduce más las asignaciones gratuitas, y si sigue sin establecerse un arancel ambiental que compense el sobrecoste que supone este mecanismo para las factorías comunitarias.

Las plantas asturianas produjeron 4,5 millones de toneladas de arrabio en 2018, lo que significa que la multinacional podría optar por recortar más de 1,3 millones de la producción de cabecera. Las líneas acabadoras no tendrían por qué verse afectadas en la misma medida, ya que siempre cabe la posibilidad de traer desbastes de otros países y laminarlos aquí. De este modo, de las factorías de la región podrían salir las mismas piezas, aunque saltándose el paso de producir acero, la siderurgia integral.

En realidad, esta situación ya se está adelantando. Con el incremento del precio de los derechos de CO2 —en la actualidad cotiza a 23,78 euros la tonelada, cuando la media de 2017 fue de 5,83 euros y la de 2018 de 15,88— ya hay parte de la producción que no interesa hacerla aquí. La multinacional cifra en 1,75 toneladas de CO2 las necesarias en Asturias para producir una tonelada de acero, lo que



Los hornos altos de la factoría de ArcelorMittal en Gijón, cuya actividad pierde competitividad. ■ JOSÉ SIMAL

supone un sobrecoste de más de 40 euros por tonelada cuando no hay ya asignaciones gratuitas, lo que deja esas piezas fuera del mercado.

El aumento del precio del CO2 tiene que ver con la entrada en vigor de la cuarta fase del mercado de derechos, ya que se prevé una reducción de estos y, por tanto, su encarecimiento, lo que está provocando especulación a su alrededor y que su coste se dispare. La nueva fase fue aprobada por el Parlamento y el Consejo en febrero de 2018 tras intensas negociaciones y contempla que el número global de derechos se reduzca a un ritmo anual del 2,2%, superior al actual 1,74%. Además, caerá drásticamente la asignación de derechos gratuitos, excepto para los sectores con mayor riesgo de deslocalización, en los que la UE incluye las baterías de cok pero no el resto de instalaciones siderúrgicas, como los hornos altos, los que más emisiones producen. Por otro lado, esa asignación se realiza sobre

## El grupo confirmará hoy el alcance del ERTE en oficinas

■ N. A. E.

**GIJÓN.** La dirección de Arcelor confirmó ayer a los sindicatos su intención de extender la regulación que hasta ahora está afectando al personal de producción al de oficina. Lo hizo en una reunión en el País Vasco en la que, sin embargo, no dio cifras ni de empleados que tendrán que recurrir al ERTE ni de jornadas en las que se aplicará. Está previsto que estos detalles, al menos para las factorías de Gijón y Avilés, los trasladen esta mañana los directivos de la empresa a los representantes de los trabajadores de la región. En el primer trimestre, la multinacional mandó para

casa en Asturias a 1.624 empleados de jornada normal durante siete días, una cifra que podría ser similar a la que ahora se ponga sobre la mesa. Entonces el objetivo era reducir costes, un argumento que fue muy criticado por los sindicatos, que expusieron que el ERTE no se había concebido para esto.

El encuentro de ayer sirvió también para confirmar que no se variará el ámbito de aplicación del ERTE. En el caso de Asturias el máximo es un 8%. Además, la parte social censuró que mientras se regula personal, las horas extra aumentan. Hasta agosto rondaban las 82.500.

procesos teóricos alejados de la realidad a los que ni siquiera llegan las plantas más eficientes, como la que Arcelor tiene en Gante, y que supera con creces el rendimiento de las asturianas.

Las obras previstas en las instalaciones de cabecera —horno alto 'B', sinter y acería de Avilés—, sumadas a los ajustes ordenados por la falta de pedidos y el aumento del precio del CO2 ya han provocado que Arcelor aumente la importación de piezas semiacabadas de sus propias plantas de Brasil, donde no tiene que pagar derechos de emisión y donde cuenta con minas de las que se extraen las materias primas para producir acero, por tanto, se ahorra ese traslado a Europa de minerales. Por ello, el tren de bandas en caliente de Avilés puede seguir funcionando a plena capacidad, aunque la acería ya haya reducido a la mitad su producción, con una merma de alrededor de 475.000 toneladas de aquí a final de año.

## La producción industrial en Asturias sigue su caída y baja un 5% en agosto

En España la reducción fue del 0,5%; economistas e ingenieros piden «reformas estructurales» para potenciar el sector

■ N. A. E.

**GIJÓN.** La crisis de la industria se deja sentir en su producción, que bajó en Asturias un 5% en agosto en comparación con el mismo mes de 2018 y lleva una reducción del 1,4% en lo acumulado del año. En clave nacional, el descenso de agosto fue mucho más leve, del 0,5%, mientras que en

los primeros ocho meses de 2019 la cifra mejoró un 0,4%. Estas cifras se desprenden del Índice de Producción Industrial, que ayer hizo público el Instituto Nacional de Estadística (INE), y que sigue situando a la región, a pesar de la bajada, por encima de la media española.

Esta estadística coincidió con la pu-

blicación por parte del Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGB) del III Barómetro Industrial en el que alerta de que este sector está perdiendo peso: en el año 2000 la industria en el PIB español era del 18,7% frente al 16% de 2018. El objetivo de la UE es alcanzar el 20% del PIB. El caso de Asturias es particular. Destaca este análisis que la contribución de la industria sobre el PIB regional es del 21,51%, lo que supone un porcentaje superior al total nacional, y que el sector ocupa al 14% de los tra-

bajadores. Además, subraya que de los encuestados, son los asturianos los que tienen una visión más negativa de la economía.

En este contexto, ingenieros y economistas reclaman «reformas estructurales» y potenciar la especialización tecnológica, la industria 4.0 y una unión fiscal en el ámbito de la UE. Para el presidente del CGB, Valentín Fich, la estrategia debería basarse en tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. El del Cogiti, José Antonio Galdón, reclamó «una política energética estable que genere confianza en los inversores».

más altos del poder europeo e internacional tras pasar también por el MIT de Boston.

La semana que viene tendrá su primera prueba de fuego en la Asamblea Anual del FMI en Washington, donde se confirmará la desaceleración ya adelantada por la OCDE y el Banco Mundial. Si no se apaciguan antes los múltiples frentes de la guerra comercial, la economía mundial perderá unos 700.000 millones de dólares en 2020, el equivalente al 0,8% del PIB global, según los cálculos del Fondo. «Todo el mundo pierde en una guerra comercial», dijo Georgieva que, no obstante, llamó a resolver las «preocupaciones legítimas» que envuelven al comercio internacional, desde los subsidios al robo de la propiedad intelectual.

La atonía generalizada está yendo acompañada de un aumento de los riesgos financieros por el elevado endeudamiento y la búsqueda desesperada de rendimientos por los inversores ante los bajos intereses de los vehículos de inversión tradicionales. De producirse una nueva recaí-

La guerra comercial y otras variables **reducirán en un 0,8% el valor del PIB mundial**, según la entidad

La directora gerente alerta de que **el endeudamiento empresarial supera al de la crisis financiera del 2008**

da, 19 billones de dólares en deuda empresarial quedarían en riesgo de suspensión de pagos, cerca del 40% del total de la deuda en los ocho países más ricos, cota superior a la crisis del 2008.

De ahí que Georgieva pidiera a los países con margen de maniobra que tiren de políticas fiscales para estimular el crecimiento, mientras el resto se sana para afrontar con alguna garantía la posibilidad de una nueva recaída. Una misión en la que «deben proteger la educación, la sanidad y el empleo» dijo para ponerle rostro humano a su gestión. «Si la economía global se ralentiza más abruptamente de lo esperado, posiblemente necesitaremos una respuesta fiscal coordinada», dijo Georgieva a modo de conclusión. ≡



► Chakir El Homrani, al fondo, con representantes de General Cable, perteneciente a Prysmian Group.

#### APUESTA ESTRATÉGICA

## La industria pierde peso hasta caer al 16% del PIB

► El sector secundario catalán supone una cuarta parte del total español

|| SARA LEDO  
MADRID

La industria sigue perdiendo peso en el conjunto de la economía española y cada vez se aleja más del objetivo del 20% del PIB pretendido por la Unión Europea. Así, si en el año 2000 el sector industrial representaba el 18,7% del PIB, en el 2018 la tasa cayó hasta el 16%, según un informe del Consejo General de Colegios Oficiales de Ingenieros Industriales (COGITI) y del Consejo General de Economistas de España.

El problema se agrava en el caso de la industria manufacturera (aquella que se dedica a la transformación de materias primas en productos terminados, como por ejemplo la industria alimentaria, química o textil), que ha pasado del 16,2% al 12,6% del PIB en dicho periodo.

España es el quinto país europeo en cuanto a volumen de facturación del sector industrial (538.655 millones de euros), por detrás de Alemania (1,9 billones), Francia e Italia (un billón cada una) y Reino Unido (716.555 millones de euros). La cifra de negocios que en promedio tiene una empresa española (2,9 millones de euros) es muy inferior a la reportada por el resto de países de la Unión Europea, hecho que se junta con que el 99,4% de las empresas industriales españolas son pymes.

No obstante, la distribución por comunidades es muy desigual. El PIB industrial de cinco comunidades contribuye con un 64,25% al total del PIB industrial nacional. Catalunya es la comunidad que más aporta, con el 23,48%, seguida de Madrid (11,07%), Comunidad Valenciana (10,14%), País Vasco (9,96%) y Andalucía (9,65%). Las que menos son Extremadura (1,31%), La Rioja (1,09%) y Baleares (1,02%).

En relación al empleo, al final del segundo trimestre del 2019 el total de ocupados en el sector

#### Treball reconece preocupación ante el repunte de ERE

► El conseller de Treball de la Generalitat, Chakir El Homrani, reconoció ayer asistir sin competencias para evitarlo y con preocupación ante el repunte de expedientes de regulación de empleo (ERE) que se están sucediendo en Catalunya, especialmente en el sector industrial. Homrani se reunió con representantes de los trabajadores de Prysmian, que anunció su intención de cerrar dos de sus plantas en Catalunya y dejar en la calle a casi 500 trabajadores. No por motivos económicos, sino organizativos.

► El sector industrial en Catalunya lleva dos décadas perdiendo peso en el conjunto de la ocupación. Este se ha reducido casi a la mitad, pasando de representar el 27% del total de ocupados en el 1999 al actual 16%.

industrial (equivalente a una jornada completa) ascendió a 2,76 millones de personas, lo que supone el 14% del total. Además, destaca el empleo industrial por su calidad: el 74% de los contratos son indefinidos.

Para impulsar al sector, el presidente de COGITI, José Antonio Galdós Ruiz, pidió un gran pacto de Estado con medidas que acerquen a la industria hacia el 20% del PIB.

Entre las propuestas destaca una política energética estable «que genere confianza en los inversores y produzca una energía barata»; el acceso al crédito para mejorar tecnológicamente la industria para implantar la Industria 4.0; la armonización y homogenización de normativas autonómicas industriales; el fomento de la cultura industrial dentro del sistema educativo español, y una mayor inversión en infraestructuras necesarias para la logística. «No hablamos de varitas mágicas, sino de reformas estructurales», concluyó el presidente del Consejo General de Economistas, Valentí Pich. ≡

AGN / PILAR TOMÁS

España se resiente el doble que la zona euro, según la OCDE

El ritmo de crecimiento de la economía española se está debilitando, según advierte la OCDE en el índice compuesto de indicadores líderes (GLI), en línea con las perspectivas de desaceleración para EE UU y la Eurozona. La última lectura de agosto se situó en 98,58 puntos, frente a los 98,8 de julio, lo que representa el vigésimo descenso consecutivo, que obtiene su peor resultado desde junio de 2013. La caída mensual de 0,22 puntos duplicó el deterioro de 0,10 puntos del dato de la Eurozona, que bajó a 98,96.

## Gobierno Vasco y sector aeronáutico analizarán hoy los aranceles de Trump

Tapia se reunirá con el clúster Hegan, cuyas empresas se juegan 245 millones en ventas anuales a Estados Unidos

■ FERNANDO SEGURA

**SAN SEBASTIÁN.** El Gobierno Vasco activa hoy su maquinaria en Euskadi para frenar en lo posible los efectos de los aranceles de EE UU. El misil lanzado por Trump se dirige a España, Reino Unido, Alemania y Francia por las ayudas concedidas a Airbus en su enfrentamiento con Boeing. Ahora, con la OMC de su parte, Donald Trump se venga aplicando aranceles del 10% a Airbus y del 25% a productos agroalimentarios.

El fragor de la batalla comercial ha llegado a Euskadi. De ahí que la consejera de Desarrollo Económico se vaya a reunir hoy con el clúster aeronáutico (Hegan) para analizar la repercusión de los aranceles sobre esta rama de la industria. Arantxa Tapia arranca con Hegan los contactos con los sectores afectados por la medida anunciada por Donald Trump, una ronda que continuará mañana con las bodegas de la Rioja alavesa y de txakoli.

Los aranceles sobre Airbus tendrán una repercusión directa en el sector aeronáutico de Euskadi. Dos gigantes de la industria vasca, la veciña ITP y la alavesa Aernnova, son proveedores del consorcio europeo. Ambas disponen de plantas en Estados Unidos e incluso Aernnova compró recientemente la compañía Structural Integrity Engineering, de manera que desde esta perspectiva podrían verse beneficiadas por el proteccionismo de Trump. En Gipuzkoa también residen empresas relevantes, como Egile y Eyher. Las dos han indicado que no temen las tasas porque su cartera

de clientes está muy diversificada.

No obstante, todavía no está claro si los aranceles del 10% se aplicarán únicamente a los aviones de Airbus o si se harán extensivos a las piezas que exporta la industria vasca a las compañías aeronáuticas asentadas en Norteamérica, entre ellas Boeing. El clúster Hegan emitió ayer un comunicado en el que indica que es pronto para extraer conclusiones, dado que «las negociaciones no están cerradas». La asociación de fabricantes añade que «en estos momentos» los aranceles no recaerán sobre los componentes exportados a EE UU «sino únicamente a las aeronaves terminadas en Europa». Ahora bien, el clúster añade que la aplicación de estas tasas a una compañía global, como es el caso de Airbus, «afectaría a todo el mercado en general, incluido el estadounidense».

El año pasado las 65 empresas acogidas a Hegan facturaron 2.457 millones de euros en todo el mundo, de los que 245 corresponden a Estados Unidos. A este país se dirigen el 15% de las exportaciones, siendo nuestro cuarto principal cliente, por detrás de Reino Unido, Alemania y Francia.

### Sector vitivinícola

Mañana le tocará el turno al sector vitivinícola. El Gobierno Vasco, tal y como anunció el lunes Arantxa Tapia y reiteró ayer el portavoz del Ejecutivo, Josu Erkoreka, trasladará al sector su intención de impulsar la diversificación de las exportaciones para paliar de esta manera la dependencia excesiva de Estados Unidos, el segundo cliente de las bodegas de La Rioja alavesa y el primero de las de txakoli. En el caso de La Rioja los aranceles del 25% tendrían un impacto sensible en los balances, no así en el txakoli, dado que las ventas a EE UU son muy reducidas respecto del total.



Urkullu, en una reciente visita a la firma Egile. ■ F. MORGUECHO

## El agro español pagará 200 millones al año por los aranceles

El Gobierno calcula que el sector agroalimentario español tendrá que desembolsar cerca de 200 millones de euros al año en aranceles por las exportaciones a Estados Unidos si entran en vigor las tasas anunciadas por Trump a distintos productos como el vino, el aceite, el queso o la carne de cerdo. El ministro de Agricultura, Pesca y Alimentación en funciones, Luis Planas, se reunió ayer con los sectores afectados y explicó que esta cifra es el resultado de aplicar el arancel del 25% a los 765 millones de euros de

negocio anuales de las exportaciones de productos alimentarios españoles afectados.

Planas se reunirá hoy con los aún comisarios de Comercio y Agricultura, Cecilia Malmström y Phil Hogan, respectivamente, para intentar conseguir la cancelación de los aranceles o su aplazamiento. De mantenerse, se pedirá a la UE ayudas para el almacenamiento privado de aceite o la promoción para buscar nuevos mercados.

Por su parte, el presidente del Gobierno en funciones, Pedro Sánchez, anunció un plan de acción para las comunidades autónomas afectadas, «cada cual con sus instrumentos». Así, por ejemplo, en Andalucía y Extremadura se reducirá el número de peonadas necesario para acceder al subsidio agrario.

## La producción industrial cae y el sector ya solo representa el 16% del PIB estatal

Los ingenieros españoles piden reformas estructurales para cumplir con el objetivo del 20% fijado por la UE tras su pérdida de peso en la economía

■ E. MARTÍNEZ

**MADRID.** La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo «de calidad». Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, frente al 16% de 2018, según los datos del III Barómetro Industrial publicada ayer por el Consejo General de la Ingeniería Técnica

Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para poner la cifra en contexto, en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional.

Precisamente ayer el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5% en comparación con el mismo mes de 2018.

Así, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para 2020,

que se fija en que la industria tenga un peso del 20% del PIB, por lo que ingenieros y economistas piden actuar de forma consensuada dentro de un «pacto de Estado global» para realizar una serie de reformas estructurales. Para llegar al objetivo habría que producir un 50% estos dos años.

Y es que España se sitúa en la quinta posición de la UE en cuanto a volumen de facturación del sector industrial, número de empresas y porcentaje sobre el valor añadido bruto (VAB), pero existe una gran diferencia entre este último parámetro en España y en los países que le preceden (5,8% frente al 11% de Francia o Reino Unido). Así, en cifra de nego-

cio nos dobla Italia, Francia y Alemania, pero en número de empresas nuestro país está en un nivel parecido, lo que significa que el sector industrial en España está compuesto por multitud de pequeñas y medianas empresas que no aportan una facturación tan elevada.

Por comunidades, el informe revela que la industria en cinco de las 17 presenta una contribución inferior al PIB al de la media estatal, entre las que destacan —quizá por el peso del sector turístico— Baleares y Canarias, que no superan el 7%. Solo seis están por encima del umbral del 20%, entre las que destacan Navarra, País Vasco y La Rioja.



■ NICHOLAS KAMM/AFP



## APUESTA ESTRATÉGICA

# El sector industrial pierde peso hasta descender al 16% del PIB

● Cada vez se aleja más del objetivo del 20% pretendido por la Unión Europea

● La industria manufacturera española cae hasta el 12,6% del PIB

SARA LEDO  
cordoba1n@elperiodico.com  
MADRID

La industria española sigue perdiendo peso y cada vez se aleja más del objetivo del 20% del PIB pretendido por la Unión Europea. Así, si en el año 2000 el sector industrial representaba el 18,7% de la economía española, en el 2018 esta tasa cayó hasta el 16% del PIB, según un informe del Consejo General de Colegios Oficiales de Ingenieros Industriales (Cogiti) y del Consejo General de Economistas de España. El problema se agrava en el caso de la industria manufacturera (aquella que se dedica a la transformación de materias primas en productos terminados, como por ejemplo, la industria alimentaria, química o textil) que ha pasado del 16,2% al 12,6% del PIB en dicho período.

España es la quinta nación europea en cuanto a volumen de facturación del sector industrial (538.655 millones de euros) por



► Dos trabajadores de la fábrica de Henkel, en Montornès del Vallès.

detrás de Alemania (1,9 billones), Francia e Italia (un billón cada una) y Reino Unido (716.555 millones euros). La cifra de negocios que en promedio tiene una empresa española (2,9 millones de euros) es muy inferior a la reportada por el resto de países de la Unión Europea, hecho que se junta con que el 99,4% de las empresas industriales españolas son pymes. No obstante, la distribución por comunidades es muy desigual. El PIB industrial de cinco comunidades contribuye con un 64,25% al total del PIB industrial nacional. Cataluña es la comunidad que más aporta, con

el 23,48%, seguida de Madrid (11,07%), Comunidad Valenciana (10,14%), País Vasco (9,96%) y Andalucía (9,65%). Las que menos son Extremadura (1,31%), La Rioja (1,09%) y Baleares (1,02%).

En relación al empleo, al final del segundo trimestre del 2019 el total de ocupados en el sector industrial (equivalente a una jornada completa) ascendió a 2,76 millones de personas, lo que supone el 14% del total. Además, destaca el empleo industrial por su calidad: el 74% de los contratos son indefinidos. Para impulsar al sector, el presidente de COGITI, José Antonio Galdós Ruiz, pidió un

gran pacto de Estado con medidas que acerquen a la industria hacia el 20% del PIB.

Entre las propuestas destaca una política energética estable que genere confianza en los inversores y produzca una energía barata; el acceso al crédito para mejorar tecnológicamente la industria para implantar la Industria 4.0; la armonización y homogenización de normativas autonómicas industriales; el fomento de la cultura industrial dentro del sistema educativo español, y una mayor inversión en infraestructuras necesarias para la logística. =

## RELEVO

## Nissan nombra nuevo consejero delegado

REDACCIÓN  
MADRID

Tras el enésimo escándalo por temas relacionados con comisiones irregulares (primer Carlos Ghosn y luego Hiroto Saikawa), Nissan acaba de nombrar a Makoto Uchida nuevo consejero delegado de la compañía en sustitución del dimitido Saikawa, con lo que pasa a ser el tercero en menos de un año. Uchida, que actualmente ocupaba el puesto de vicepresidente de Nissan y presidente de Dongfeng Motor, tomará posesión del cargo el próximo 1 de enero de 2020. Para acompañar a Uchida, la compañía ha designado a Ashwani Gupta como nuevo director de operaciones (CEO), cargo que actualmente ocupaba en Mitsubishi. La dimisión de Saikawa tras conocerse que recibió una compensación excesiva por su responsabilidad en Nissan (gracias al esquema de retribuciones creado por Carlos Ghosn), dejó a la compañía sin dirección de forma momentánea.

**ACCIONES GRAVES** / Aunque el consejo de administración de Nissan Motor consideró que esas acciones no eran ilegales, decidió que eran lo suficientemente graves como para adelantar su salida y pedirle a Hiroto Saikawa el 9 de septiembre que dejara su puesto con fecha de salida de 16 de septiembre. =

## NUEVA ADQUISICIÓN DE LA COMPAÑÍA DE TELECOMUNICACIONES

## Cellnex compra 8.000 torres de Arqiva en Reino Unido

● El grupo hará una nueva ampliación de capital de 2.500 millones de euros

S. L.  
MADRID

Cellnex, principal operador independiente de infraestructuras de telecomunicaciones de Europa, cerró ayer un acuerdo con la británica Arqiva para hacerse con 8.000 torres en Reino Unido por 2.000 millones de libras (2.240 millones de euros). La operación supone la adquisición de cerca de 7.400 emplazamientos (torres) y los derechos de comercialización de otros 900 más repartidos por todo Reino Unido. Así, la compañía española pasará a gestionar una cartera cercana a los 53.000 emplazamientos en todo el mun-

do, incluidos los despliegues previstos de aquí al año 2027 en Reino Unido, Irlanda, España, Italia, Francia, Suiza y Países Bajos.

Así, Cellnex se convertirá en el principal operador independiente de infraestructuras de telecomunicaciones inalámbricas en Reino Unido. Además, según explicó en un comunicado, la operación incluye concesiones de uso del mobiliario urbano para el despliegue de infraestructura de telecomunicaciones en 14 distritos (*boroughs*) de Londres, clave para la expansión de las redes de comunicaciones en el marco del despliegue del 5G. Cellnex prevé que en el 2020, el negocio y los activos objeto de la transacción generen un resultado de explotación ajustado de unos 170 millones de libras -su contabiliza-

ción en las cuentas se produciría desde el momento del cierre de la operación, prevista para la segunda mitad del 2020. La financiación de esta operación será el resultado de un crédito sindicado por 2.000 millones de libras y la liquidez disponible de la empresa. Además, para apoyar la financiación de esta operación y otros proyectos en cartera, Cellnex ha aprobado el lanzamiento de una ampliación de capital «completamente asegurada» por 2.500 millones de euros. El nuevo acuerdo se suma a la compra de los derechos de 220 torres de gran altura de BT en Reino Unido. Así, la empresa se hace cada vez más global, pues una vez desplegados todos los acuerdos en curso, generará el 82% de sus ingresos fuera del mercado español. =

## LOS MERCADOS

## Persisten las dudas habituales

Nueva mala jornada en los mercados a causa de los sospechosos habituales de los últimos años. Por el lado del *brexit*, ayer se difundió que la canciller Merkel se opone a la última propuesta de acuerdo del primer ministro Johnson y que este está dispuesto a forzar una salida abrupta de la UE a final de mes aunque formalmente deba pedir una prórroga por imposición del Parlamento británico, negándose a seguir negociando aunque los socios comunitarios fijen un nuevo plazo. Además, se disipó el moderado optimismo sobre las negociaciones comerciales entre Estados Unidos y China que se retoman mañana, después de que el presidente Trump aumentase la lista de veto a empresas tecnológicas chinas. El Ibx 35 bajó el 1,15%. =

El Ibx  
8.940,10  
-1,15%

## LOS QUE MÁS SUBEN

	EUROS	% VALOR	% VAL. ANO
CELLNEX TELECOM	38,91	2,64	84,64
VISCOFAN	41,18	1,18	-12,62
ENCE	3,176	1,15	-40,76
MERLIN PROP.	12,95	0,70	23,09
CIE. AUTOMOTIVE	21,34	0,47	2,15
MASMOVIL	23,6	0,43	21,03

## LOS QUE MÁS BAJAN

	EUROS	% VALOR	% VAL. ANO
ACCIONA	91,05	-5,01	28,94
INDRA	7,37	-3,53	-10,5
ARCELONITTEL	11,824	-2,76	-34,32
BANCO SABADELL	0,863	-2,42	-12,79
IAG	5,126	-2,29	-18,17
INDITEX	27,5	-2,24	25,09

## El precio del dinero

Euro / dólar	1,009 \$
Euribor	-0,339%

www.bolsa.elperiodico.com

# Bankia cobrará por los depósitos a sus clientes corporativos de banca privada

Impondrá una tasa del 0,5%, de la que excluye a los particulares, por los tipos del BCE en mínimos tal y como ya aplican las entidades a las empresas

● JOSÉ M. CAMARERO

**MADRID.** La posibilidad de que el cliente de un banco pague por tener sus ahorros depositados en la entidad va tomando forma con el paso de las semanas después de que el Banco Central Europeo (BCE) confirmara que los tipos de interés seguirán en mínimos durante mucho más tiempo del esperado. La última firma en tomar una decisión en ese sentido ha sido Bankia, cuyos clientes de la división de banca privada (donde se integran los patrimonios superiores a 500.000 euros) tendrán que pagar una tasa que puede llegar al 0,5% del valor de sus ahorros. La medida se circunscribe a las personas jurídicas, esto es, los 'family offices' (firmas que gestionan ese tipo de perfiles), y no a particulares con elevado patrimonio, como aclaran fuentes de la corporación.

Bankia está comunicando a ese colectivo su decisión sobre cómo se llevará a cabo esta medida, aunque se está realizando «de forma muy selectiva», indican en la entidad, y no de forma generalizada a todos los clientes de banca privada. En particular, la tasa se cobraría a aquellos corporativos que solo tengan posiciones de tesorería (depósitos o cuentas). Y si incrementan su vinculación con el banco —a través de la contratación de otros productos—, la comisión se quedaría exenta, indican en Bankia.

La medida se enmarca dentro de un contexto condicionado por unos tipos de interés oficiales que siguen anclados en el 0% y sobre los que el BCE no tiene previsto actuar a me-

dió plazo, hasta que la inflación de la zona euro se recupere hasta el 2% y el crecimiento de la economía sea más fuerte. Además, la institución cobra una tasa de entre el 0,4% y el 0,5% a los bancos por el dinero que deposita en el BCE, lo que ha provocado que la banca en su conjunto haya comenzado a cobrar por los depósitos a determinado tipo de clientes.

La decisión de Bankia con el negocio de banca privada ya se venía realizando en otras entidades entre las empresas o clientes institucionales (como las administraciones) a quienes se les cobraba por gestionar su tesorería desde hace varios meses. De hecho, hasta el pasado mes de agosto, la remuneración media de las cuentas de las empresas se en-

cuentra en negativo, en el -0,17%, según el Banco de España. La banca comenzó el año modificando su política comercial al cobrar por los depósitos y no han vuelto a recuperar el terreno positivo. En el caso de las cuentas vinculadas a menos de un año de plazo, la tasa que se cobra ya roza el 0,2%.

**Al particular: todos o ninguno**

La pregunta que aún se hacen los banqueros es que si el BCE les cobra por el dinero, ¿por qué no trasladar ese coste al cliente doméstico? La respuesta no es fácil ni digerible para el sector, cuya imagen se vería aún más perjudicada si el conjunto de los ciudadanos vieran cómo les cobran por ahorrar. «Se trata de una cues-

tion muy compleja que no se materializará de forma individual por parte de una sola entidad», explican fuentes del sector.

En la última ronda de presentación de resultados de la banca, el pasado mes de julio, los ejecutivos de las principales entidades españolas rechazaron esta posibilidad de aplicar tasas a los ahorros de los particulares. «No está sobre la mesa», indicó el consejero delegado del Santander, José Antonio Álvarez; «En absoluto lo tenemos previsto», indicaba el consejero delegado de BBVA, Onur Genç; «No vamos a cobrar a los minoritarios», afirmó el CEO de Bankia, José Sevilla. Pero todos admitieron que ya lo hacían con algunas empresas.



El presidente de Bankia, José Ignacio Goirigolzarri. ● EFE

## Un vicepresidente del Popular avala la ampliación de capital de 2.500 millones en 2016

● J. M. C.

**MADRID.** El exvicepresidente del Banco Popular Roberto Higuera defendió ayer en la Audiencia Nacional la ampliación de capital que llevó a cabo la entidad a mediados de 2016 por 2.500 millones de euros, justo un año antes de que la firma quebrara. Higuera afirmó ante el juez José Luis Calama, que instruye el caso de la caída del Popular, que confiaba en la solvencia de la corporación y que, incluso había invertido un millón de euros en aquella operación, aunque después los perdió al no recuperarlos antes de la liquidación del banco.

Higuera defendió también la gestión del expresidente del Popular, Ángel Ron, al contradecir al sucesor de éste, Emilio Sarricho, quien dijo la semana pasada que la ampliación se había quedado muy lejos de las necesidades de liquidez del banco, ya que en realidad habría precisado más de 8.000 millones de euros.

El directivo que ayer declaró fue vicepresidente sin rango ejecutivo de la entidad en el último tramo de la presidencia de Ron. En su comparecencia dejó entrever que el hecho relevante del 3 de abril de 2017 en el que se incrementaron las pérdidas del banco, fue el detonante de la caída de la entidad.

La próxima declaración en esta primera fase de instrucción del caso de las presuntas irregularidades que llevaron a la disolución del Popular está prevista para el 15 de octubre, cuando está citado el ex consejero delegado Francisco Gómez Martín. Por su parte, el expresidente de la corporación protagonista de la ampliación de 2016, Ángel Ron, está citado a declarar los días 30 y 31 de octubre.

## La producción industrial cae un 0,5% y el sector ya solo representa el 16% del PIB

Los ingenieros piden reformas estructurales para cumplir con el objetivo del 20% fijado por la UE tras su pérdida de peso en la economía

● E. MARTÍNEZ

**MADRID.** La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo «de calidad». Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria

en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, mientras que ahora sólo alcanza el 16%, según los datos referidos a 2018 del III Barómetro Industrial publicado ayer por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para poner la cifra en contexto, hay que destacar que en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional.

Precisamente ayer el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5% en com-

paración con el mismo mes de 2018, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio. Esta caída fue consecuencia del desplome del -6,5% de la producción de bienes duraderos y del -3,2% de los intermedios. La cara positiva solo se la lleva la producción de energía, que subió un 1,1%. Por ramas de actividad, la caída más intensa fue la metalurgia (10,5%), seguida de las artes gráficas (9,3%) y la industria textil (7,8%).

Así, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para 2020, que se fija en que la industria tenga un peso del 20% del PIB, por lo que ingenieros y economistas piden actuar de forma consensuada dentro de un «pacto de Estado global» para realizar una serie de reformas estructurales. Para llegar al objetivo habría que producir un 50% estos dos años, según sus cálculos.

Las reformas deberían centrarse

en la «especialización tecnológica», la Industria 4.0, así como a la unión fiscal en la UE. Para el presidente del CGE, Valentín Pich, la estrategia debería basarse en tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. Por su parte, el presidente del Cogiti, José Antonio Galdón, hizo hincapié en la necesidad de «una política energética estable que genere confianza a los inversores y una energía barata que no sea un lastre para la competitividad de nuestros productos».

Y es que España se sitúa en la quinta posición de la UE en cuanto a volumen de facturación del sector industrial, número de empresas y porcentaje sobre el valor añadido bruto (VAB), pero existe una gran diferencia entre este último parámetro en España y en los países que le preceden (5,8% frente al 11% de Francia o Reino Unido). Así, en cifra de negocio nos dobla Italia, Fran-

cia y Alemania, pero en número de empresas nuestro país está en un nivel parecido, lo que significa que el sector industrial en España está compuesto por multitud de pequeñas y medianas empresas que no aportan una facturación tan elevada como empresas más grandes de otros países del entorno.

**Diferencias regionales**

Revisar el modelo industrial es una asignatura «urgente» del Gobierno debido al empleo estable que genera. Por comunidades, el informe revela que la industria en cinco de las 17 presenta una contribución inferior al PIB a la media nacional, entre las que destacan —quizá por el peso del sector turístico— Baleares y Canarias, que no superan el 7%. Solo seis están por encima del umbral del 20% establecido por la UE, con Navarra, País Vasco y La Rioja a la cabeza.

# La venta de la red de Euskaltel necesita apoyos en el consejo

Zegona se fija en la infraestructura de fibra óptica para buscar un beneficio inmediato

Asier Díez Mon

**BILBAO** – Zegona ya ha puesto en marcha la maquinaria de hacer caja en Euskaltel, pero su primer movimiento requiere de una mayoría en el consejo de administración con la que a día de hoy no cuenta. Al parecer, el fondo de inversión británico está dispuesto a vender la red de telecomunicaciones de la compañía vasca. Ese entramado, compuesto entre otras cuestiones por una infraestructura de fibra óptica de más de 350.000 kilómetros, es una de las joyas de corona del teleoperador, seguramente la que más brilla.

Se de la circunstancia además de que parte de la red fue transferida en 2012 por el Gobierno Vasco para hacer más apetecible la inversión en la empresa por agentes externos, más allá del núcleo de accionistas históricos. La posibilidad de la venta de este operativo ha sonado como posibilidad en varias ocasiones. Casi tantas como las veces en las que se ha barajado la posibilidad de abrir el capital y buscar recursos para un crecimiento que

permita a Euskaltel situarse al nivel de los líderes en el Estado.

De momento, esa opción, deslizada esta semana por el consejero delegado de Zegona, Eamonn O'Hare en Londres, no cuenta de momento con ningún otro apoyo en el consejo. Es más, ni siquiera se ha planteado la operación oficialmente al resto de accionistas, que en principio tienen menor interés por

hacer líquido el mayor activo de la compañía. En un mercado en el que los operadores virtuales tienen un espacio nada desdeñable, la venta de la red de fibra es toda una tentación para el actual primer accionista de la firma de Zamudio. Sin embargo, supondría entrar en un escenario totalmente diferente. Salvando las distancias de sector y tecnológicas, sería similar a que si

Eroski decidiera reducir a su mínima expresión la ventas físicas, vendiendo los supermercados y centrando el negocio en el consumo a través de internet. En ese camino se perderían los activos y se debilitaría la compañía.

Por ello, que el comité de empresa mostró ayer su rechazo frontal a la esa hipotética operación sin ahorrar adjetivos. A juicio, del presidente del

órgano de representación sindical, Javier Blanco, la venta de la red de telecomunicaciones sería "nefasta" porque supondría "descapitalizar" la empresa y por ello pidió a la administración que "vele" por el mantenimiento de proyectos que tienen origen en la inversión pública.

Desde Lakua la consejera de Desarrollo Económico, Arantxa Tapia, apeló a la "prudencia" de los accionistas antes de tomar una decisión semejante. "Es una red pagada por toda Euskadi, por nuestras instituciones, y ese factor especial hay que tenerlo en consideración", afirmó. Con todo el portavoz del Ejecutivo, Josu Erkoreka, reconoció que Euskaltel es una empresa privada y que "poco se puede hacer" desde la administración para evitar la venta de la red. Todo está en definitiva en mano de los accionistas. ●



Eamonn O'Hare, al fondo, en la última junta de Euskaltel. Foto: Borja Guerrero

## LOS ACCIONISTAS

Empresa	%
Zegona	21,006
Kutxabank	19,882
Corporación Alba	10,02
Capital Group	5,270
Income Builder	5,006
Abanca	4,481
Artemis	3,711
NN Group	3,004

● **Relevo.** El fondo Zegona superó este año a Kutxabank como máximo accionista.

## Ingenieros y economistas piden un pacto por la industria

Ha caído en el Estado español desde el 34% del PIB en 1970 al 16% actual y sólo en la CAV, con un 24%, se mantiene

**BILBAO** – La industria española alcanzó su mayor peso en la economía española en el año 1970 donde, según datos del INE, aportaba el 34% del Producto Interior Bruto (PIB) del Estado español. Desde entonces no ha dejado de caer hasta el 16%, menos de la mitad que en la época franquista hasta el punto que al cierre de 2018 la industria manufactu-

raera solo llegaba suponía el 12,8%

A la vista de esta preocupante situación –algo que el País Vasco lleva denunciando desde hace años e intentando contrarrestar con las políticas públicas de los diferentes Gobiernos tanto en la CAV como en Navarra–, los ingenieros y los economistas del Estado han pedido un pacto de Estado para impulsar al sector industrial.

Así, el Consejo General de Ingeniería Técnica Industrial de España (Cogiti), junto al Consejo General de Economistas de España (CGE), reclamaron ayer con motivo de la presentación del tercer Barómetro

Industrial, un verdadero pacto de Estado que permita implementar políticas activas de mayor peso en el sector industrial.

No hay que olvidar que en el caso de la CAV, la consejera de Desarrollo Económico, Arantxa Tapia, ha señalado que el objetivo del Ejecutivo es que la industria alcance el 25% del PIB al cierre de 2020 cuando en la actualidad está en torno al 24%.

El presidente de Cogiti, José Antonio Galdón, destacó, informó *Euro-press*, los pasos necesarios para generar un entorno favorable al desarrollo industrial y citó la implantación de una política ener-

gética estable y barata para inversores, el acceso al crédito para la mejora tecnológica del sector y una armonización de las normativas autonómicas y locales, de manera que proporcionen seguridad jurídica para las inversiones.

Al igual que se hace en Euskadi, Galdón subrayó la necesidad de fomentar la cultura industrial dentro del sistema educativo, así como la consolidación de programas conjuntos de investigación en pymes y seguir invirtiendo en infraestructuras de logística y en la distribución de productos industriales.

Los países más avanzados del

mundo son, en líneas generales, los que tienen una industria más avanzada, léase, Alemania, Japón, China, Estados Unidos etc. El sector industrial genera empleos más cualificados, estables y mejor pagados que, por ejemplo, el sector servicios ligado al Ocio y Turismo, de gran peso en el Estado, y mueve en su entorno servicios avanzados de personal bien preparado, con lo que supone de generación de riqueza. Por ello, se entiende la preocupación de ingenieros y economistas a la vista del informe que constata la pérdida progresiva de peso de la industria en el Estado. –X. Aja

## Un vicepresidente del Popular avala la ampliación de capital de 2.500 millones en 2016

de J. M. C.

**MADRID.** El vicepresidente del Banco Popular Roberto Higuera defendió ayer en la Audiencia Nacional la ampliación de capital que llevó a cabo la entidad a mediados de 2016 por 2.500 millones de euros, justo un año antes de que la firma quebrara. Higuera afirmó ante el juez José Luis Calama, que instruye el caso de la caída del Popular, que confiaba en la solvencia de la corporación y que incluso había invertido un millón de euros en aquella operación, aunque después lo perdió al no recuperarlos antes de la liquidación del banco.

Higuera defendió también la gestión del expresidente del Popular, Ángel Ron, al contradecir al sucesor de éste, Emilio Saraicho, quien dijo la semana pasada que la ampliación se había quedado muy lejos de las necesidades de liquidez del banco, ya que en realidad habría precisado más de 8.000 millones de euros.

El directivo que ayer declaró fue vicepresidente sin rango ejecutivo de la entidad en el último tramo de la presidencia de Ron. En su comparecencia dejó entrever que el hecho relevante del 3 de abril de 2017 en el que se incrementaron las pérdidas del banco, fue el detonante de la caída de la entidad.

La próxima declaración en esta primera fase de instrucción del caso de las presuntas irregularidades que llevaron a la disolución del Popular está prevista para el 15 de octubre, cuando está citado el ex consejero delegado Francisco Gómez Martín.

Por su parte, el expresidente de la corporación, protagonista de la ampliación de 2016, Ángel Ron, está citado a declarar los días 30 y 31 de octubre.

# Bankia cobrará por los depósitos a sus clientes corporativos de banca privada

Impondrá una tasa del 0,5%, de la que excluye a los particulares, por los tipos del BCE en mínimos, tal y como ya aplican las entidades a las empresas

de JOSÉ M. CAMARERO

**MADRID.** La posibilidad de que el cliente de un banco pague por tener sus ahorros depositados en la entidad va tomando forma con el paso de las semanas después de que el Banco Central Europeo (BCE) confirmara que los tipos de interés seguirán en mínimos durante mucho más tiempo del esperado. La última firma en tomar una decisión en ese sentido ha sido Bankia, cuyos clientes de la división de banca privada (donde se integran los patrimonios superiores a 500.000 euros) tendrán que pagar una tasa que puede llegar al 0,5% del valor de sus ahorros. La medida se circunscribe a las personas jurídicas, esto es, los 'family offices' (firmas que gestionan ese tipo de perfiles), y no a particulares con elevado patrimonio, como aclaran fuentes de la corporación.

Bankia está comunicando a ese colectivo su decisión sobre cómo se llevará a cabo esta medida, aunque se está realizando «de forma muy selectiva», indican en la entidad, y no de forma generalizada a todos los clientes de banca privada. En particular, la tasa se cobraría a aquellos corporativos que solo tengan posiciones de tesorería (depósitos o cuentas). Y si incrementan su vinculación con el banco —a través de la contratación de otros productos—, la comisión se quedaría exenta, indican en Bankia.

La medida se enmarca dentro de un contexto condicionado por unos tipos de interés oficiales que siguen anclados en el 0% y sobre los que el BCE no tiene previsto actuar a me-

dió plazo, hasta que la inflación de la zona euro se recupere hasta el 2% y el crecimiento de la economía sea más fuerte. Además, la institución cobra una tasa de entre el 0,4% y el 0,5% a los bancos por el dinero que deposita en el BCE, lo que ha provocado que la banca en su conjunto haya comenzado a cobrar por los depósitos a determinado tipo de clientes.

La decisión de Bankia con el negocio de banca privada ya se venía realizando en otras entidades entre las empresas o clientes institucionales (como las administraciones) a quienes se les cobraba por gestionar su tesorería desde hace varios meses. De hecho, hasta el pasado mes de agosto, la remuneración media de las cuentas de las empresas se en-

cuentra en negativo, en el -0,17%, según el Banco de España. La banca comenzó el año modificando su política comercial al cobrar por los depósitos y no han vuelto a recuperar el terreno positivo. En el caso de las cuentas vinculadas a menos de un año de plazo, la tasa que se cobra ya roza el 0,2%.

**Todos o ninguno**

La pregunta que aún se hacen los banqueros es que si el BCE les cobra por el dinero, ¿por qué no trasladar ese coste al cliente doméstico? La respuesta no es fácil ni digerible para el sector, cuya imagen se vería aún más perjudicada si el conjunto de los ciudadanos vieran cómo les cobran por ahorrar.

«Se trata de una cuestión muy compleja que no se materializará de forma individual por parte de una sola entidad», explican fuentes del sector.

En la última ronda de presentación de resultados de la banca, el pasado mes de julio, los ejecutivos de las principales entidades españolas rechazaron esta posibilidad de aplicar tasas a los ahorros de los particulares. «No está sobre la mesa», indicó el consejero delegado del Santander, José Antonio Álvarez; «En absoluto lo tenemos previsto», indicaba el consejero delegado de BBVA, Onur Genç; «No vamos a cobrar a los minoritarios», afirmó el CEO de Bankia, José Sevilla.

Pero todos admitieron que ya lo hacían con algunas empresas.



El presidente de Bankia, José Ignacio Goirigolzarri. EFE

## La actividad industrial cae un 0,5% y el sector ya solo supone el 16% del PIB

Los ingenieros piden reformas estructurales para cumplir con el objetivo del 20% fijado por la UE tras su pérdida de peso en la economía

de E. MARTÍNEZ

**MADRID.** La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo «de calidad». Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria

en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, mientras que ahora solo alcanza el 16%, según los datos referidos a 2018 del III Barómetro Industrial publicado ayer por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para poner la cifra en contexto, hay que destacar que en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional.

Precisamente ayer el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5% en com-

paración con el mismo mes de 2018, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio. Esta caída fue consecuencia del desplome del -6,5% de la producción de bienes duraderos y del -3,2% de los intermedios. La cara positiva solo se la lleva la producción de energía, que subió un 1,1%. Por ramas de actividad, la caída más intensa fue la metalurgia (10,5%), seguida de las artes gráficas (9,3%) y la industria textil (7,8%).

Así, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para 2020, que se fija en que la industria tenga un peso del 20% del PIB, por lo que ingenieros y economistas piden actuar de forma consensuada dentro de un «pacto de Estado global» para realizar una serie de reformas estructurales. Para llegar al objetivo habría que producir un 50% estos dos años, según sus cálculos.

Las reformas deberían centrarse

en la «especialización tecnológica», la Industria 4.0, así como a la unión fiscal en la UE. Para el presidente del CGE, Valentín Pich, la estrategia debería basarse en tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. Por su parte, el presidente del Cogiti, José Antonio Galdón, hizo hincapié en la necesidad de «una política energética estable que genere confianza a los inversores y una energía barata que no sea un lastre para la competitividad de nuestros productos».

Y es que España se sitúa en la quinta posición de la UE en cuanto a volumen de facturación del sector industrial, número de empresas y porcentaje sobre el valor añadido bruto (VAB), pero existe una gran diferencia entre este último parámetro en España y en los países que le preceden (5,8% frente al 11% de Francia o Reino Unido). Así, en cifra de negocio nos dobla Italia, Fran-

cia y Alemania, pero en número de empresas nuestro país está en un nivel parecido, lo que significa que el sector industrial en España está compuesto por multitud de pequeñas y medianas empresas que no aportan una facturación tan elevada como empresas más grandes de otros países del entorno.

**Diferencias regionales**

Revisar el modelo industrial es una asignatura «urgente» del Gobierno debido al empleo estable que genera. Por comunidades, el informe revela que la industria en cinco de las 17 presenta una contribución inferior al PIB a la media nacional, entre las que destacan —quizá por el peso del sector turístico— Baleares y Canarias, que no superan el 7%. Solo seis están por encima del umbral del 20% establecido por la UE, con Navarra, País Vasco y La Rioja a la cabeza.

## Ekonomia

# Los 245 millones que exporta a EE.UU. la aeronáutica vasca no sufrirán aranceles

En principio, según Hegan, el recargo solo afectaría a los aviones de Airbus vendidos en el territorio estadounidense

Xabier Aja

**BILBAO** - La industria aeronáutica vasca que lideran empresas como Industria de Turbo Propulsores (ITP Aero), en la parte de motorizaciones, y Aernnova, en el sector de estructuras, considera que, por el momento, las medidas arancelarias que quiere imponer Estados Unidos a los países europeos que participan en el proyecto Airbus no implican que los componentes fabricados en Euskadi tengan que afrontar nuevos aranceles. En principio, la administración liderada por Donald Trump impondría un arancel del 10% a los aviones Airbus vendidos en el país norteamericano, no así a las piezas que proveedores vascos exportan a Estados Unidos para ser montados, entre otros en aviones Boeing.

Según fuentes del sector en Euskadi, las exportaciones directas a Estados Unidos en 2018 de componentes aeronáuticos de todas las empresas agrupadas en el clúster aeronáutico vasco Hegan ascendieron a 245 millones de euros en 2018. Esto representa el 15% de todas las exportaciones aeronáuticas vascas, cuyo importe total suma 1.630 millones de euros.

Estas partidas no se verían afectadas por las nuevas medidas proteccionistas estadounidenses. Otro caso es la incidencia que tendrían las sanciones de EE.UU. sobre las ventas de Airbus. No hay que olvidar que las compañías aeronáuticas son proveedoras del consorcio Airbus y sus piezas forman parte de los aviones que el fabricante europeo vende a diferentes compañías aéreas de EE.UU. Airbus es hoy por hoy el principal cliente de las empresas vascas.

El sector industrial vasco ligado a la aeronáutica factura del orden de 2.500 millones de euros anuales y lleva una tendencia general de crecimiento. De hecho, según Hegan, para este año esperaba un crecimiento del 4% en

ventas, una cifra que puede verse afectada por este conflicto comercial y por la crisis de Boeing con el B-737 Max.

En cualquier caso, la asociación de empresas del sector aeronáutico vasco, Hegan, reiteró ayer que la imposición de aranceles por Estados Unidos no afectaría a los componentes, que es lo que exportan las empresas vascas, sino únicamente a los aviones "terminados" en Europa.

En todo caso, fuentes de Hegan señalaron que "en este momento hay que ser muy prudentes en nuestras conclusiones debido a que estos días se están produciendo cambios y aún no están cerradas las negociaciones", en

referencia a los contactos que mantienen Europa y Estados Unidos, respecto a los posibles aranceles que fijará la administración Trump tras la sentencia por las ayudas públicas de Europa a Airbus que, según EE.UU. perjudicaron a la compañía norteamericana Boeing.

El clúster aeronáutico vasco resaltó que "en estos momentos estos aranceles no afectarían a los componentes exportados por nuestros socios empresariales a EE.UU. sino únicamente a las aeronaves terminadas en Europa".

Eso sí reconocen que "la aplicación de aranceles a una compañía global

### SECTOR AERONÁUTICO

- **Exportaciones.** Las empresas del clúster aeronáutico vasco Hegan exportaron en 2018 componentes por valor de 1.630 millones de euros, de los que el 15%, unos 245 millones, a EE.UU. El sector vasco factura unos 2.500 millones anuales
- **Boeing-Airbus.** EE.UU. acusa a Airbus de haber recibido ayudas públicas por 22.000 millones de dólares y la UE a Boeing, de 23.000 millones de dólares.

como es Airbus afectaría a todo el mercado en general, incluido el estadounidense".

Como se recordará el próximo día 18 de octubre está prevista la entrada en vigor de unos aranceles adicionales del diez por ciento para los aviones Airbus que Europa venda en el territorio de Estados Unidos a aerolíneas de dicho país.

Curiosamente estas medidas arancelarias no son uno de los abusos unilaterales que la actual administración norteamericana de Trump está imponiendo y generando, según el FMI, un notorio perjuicio al comercio internacional y al crecimiento económico



Estados Unidos quiere imponer un arancel adicional del 10% a los aviones Airbus que se venden en Estados Unidos. Foto: Aja

## Ingenieros y economistas piden un pacto por la Industria

Ha caído en el Estado español desde el 34% del PIB en 1970 al 16% actual y solo en la CAV, con un 24%, se mantiene

**BILBAO** - La industria española alcanzó su mayor peso en la economía española en el año 1970 donde, según datos del INE, aportaba el 34% del Producto Interior Bruto (PIB) del Estado español. Desde entonces no ha deja-

do de caer hasta el 16%, menos de la mitad que en la época franquista hasta el punto que al cierre de 2018 la industria manufacturera solo llegaba suponía el 12,8%.

A la vista de esta preocupante situación, "algo que el País Vasco lleva denunciando desde hace años e intentando contrarrestar con las políticas públicas de los diferentes Gobiernos tanto en la CAV como en Nafarroa", los ingenieros y los economistas del Estado han pedido un pacto de Esta-

do para impulsar al sector industrial.

Así, el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial de España (Cogiti), junto al Consejo General de Economistas de España (CGE), reclamaron ayer con motivo de la presentación del tercer Barómetro Industrial, un verdadero pacto de Estado que permita implementar políticas activas de mayor peso en el sector industrial.

No hay que olvidar que en el caso de la CAV, la consejera de Desarrollo Eco-

nómico, Arantxa Tapia, ha señalado que el objetivo del Ejecutivo es que la industria alcance el 25% del PIB al cierre de 2020 cuando en la actualidad está en torno al 24%.

El presidente de Cogiti, José Antonio Galdón, destacó, según Europa Press, los pasos necesarios para generar un entorno favorable al desarrollo industrial y citó la implantación de una política energética estable y barata para inversores, el acceso al crédito para la mejora tecnológica del sector

y una armonización de las normativas autonómicas y locales, de manera que proporcionen seguridad jurídica para las inversiones.

Al igual que se hace en Euskadi, Galdón subrayó la necesidad de fomentar la cultura industrial dentro del sistema educativo, así como la consolidación de programas conjuntos de investigación en pymes y seguir invirtiendo en infraestructuras de logística y en la distribución de productos industriales.

# Las pérdidas por la guerra comercial superarán los 640.000 millones de euros

◆ El FMI advierte de que el crecimiento disminuirá este año en el 90% de los países

EFDURNE MARTÍNEZ | MADRID

La fractura económica que ha generado la guerra comercial iniciada por EE UU y China es clara. Hace solo dos años, la economía mundial se encontraba en un periodo de «auge sincronizado» ya que casi el 75% del mundo estaba en fase de aceleración. Sin embargo, actualmente la balanza se ha girado y hoy es el 90% de los países los que se encuentran a la par, pero en un sentido contrario, el de la desaceleración. En su primer discurso como directora gerente del Fondo Monetario Internacional (FMI), Kristalina Georgieva advirtió de que esta ralentización generalizada significa que «el crecimiento este año caerá a su tasa más baja desde principios de la década».

La semana que viene el organismo publicará su informe actualizado sobre las perspectivas de la economía mundial, en el que ya anuncian que habrá «revisiones a la baja» para 2019 y 2020.

En su último informe de julio, el FMI pronosticaba un crecimiento del PIB mundial del 3,2% en 2019 y del 3,5% en 2020, una décima menos de lo estimado tres meses antes debido a las tensiones comerciales crecientes. Tras el verano, el recrudescimiento de las relaciones comerciales entre las dos mayores potencias mun-



Panel informativo de la Bolsa española. CHEMA MOYA

diales y el reciente anuncio de Trump de establecer aranceles para cientos de productos europeos hacen prever que el organismo pueda rebajar una o dos décimas más su proyección para este año, aunque se confirmará la próxima semana.

En cuanto a España, el Fondo mejoró en julio dos décimas sus previsiones de crecimiento hasta el 2,3% para 2019 y mantenía el 1,9% estimado para 2020 como reflejo de la «fuerte inversión». Unas cifras que casi doblaban a la media de la eurozona

en 2019 (1,3%) y seguían siendo superiores en 2020 (1,6%) debido a la caída de la 'locomotora' europea, Alemania, que crecerá, según sus cálculos de julio, solo un 0,7% este año. Sin embargo, la última revisión de crecimiento del país que publicó el INE la semana pasada situaba la cifra en un 2% para 2019, lo que puede hacer que el FMI también rebaje sus estimaciones. Y toda esta ralentización tiene su origen en «las contiendas comerciales», aseguró Georgieva durante su discurso en Washington. En su

opinión, aunque el organismo había ido advirtiendo de los peligros de esta fractura, ha llegado el momento en el que los números explican la repercusión tan negativa que está teniendo. «El crecimiento del comercio mundial prácticamente se ha paralizado», afirmó. Esto supone además un «grave riesgo» de que los malos datos sobrepasen el comercio y el sector de los servicios y el consumo pronto se vean también afectados.

## PÉRDIDA DEL 0,8% DEL PIB

Según sus cálculos, el efecto acumulativo de los conflictos comerciales podría suponer la pérdida de aproximadamente 700.000 millones de dólares (640.000 millones de euros) para 2020, lo que significa alrededor del 0,8% del PIB mundial. «Esto es el tamaño de toda la economía de Suiza», quiso reflejar la directora gerente.

«Los resultados son claros, en una guerra comercial todos pierden», aseguró. Además, advirtió de que las fracturas «se están extendiendo» ya que actualmente hay guerras comerciales entre muchos países y las monedas están, una vez más, en el centro de la escena. «Debido a la interconexión de nuestras economías, pronto serán muchos más los países que sientan el impacto», lamentó Georgieva.

## La producción industrial cae y el sector tan solo representa ya el 16% del PIB

EDURNE MARTÍNEZ | MADRID

La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo «de calidad». Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, frente al 16% de 2018, según los datos del III Barómetro Industrial publicado este martes por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para po-

ner la cifra en contexto, hay que destacar que en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional. Precisamente ayer el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5% en comparación con el mismo mes de 2018, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio. Esta caída fue consecuencia del desplome del -6,5% de la producción de bienes de consumo duradero y del -3,2% de los bienes intermedios. La ca-

ra positiva solo se la lleva la producción de energía, que subió un 1,1%. Por ramas de actividad, la caída más intensa fue la metalurgia (-10,5%), seguida de las artes gráficas (-9,3%) y la industria textil (-7,8%).

Así, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para 2020, que se fija en el 20% del PIB, por lo que ingenieros y economistas piden actuar de forma consensuada dentro de un «pacto de Estado global» para realizar una serie de reformas

estructurales. Para llegar a ese objetivo habría que producir un 50% más durante estos dos años, según sus cálculos.

Las reformas deberían centrarse en la «especialización tecnológica», una apuesta clara por la Industria 4.0, así como un impulso a la unión fiscal en la UE. Para el presidente del CGE, Valentín Pich, la estrategia debería basarse en tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. Por su parte, el presidente del Cogiti, José Antonio Galdón, hizo hincapié en la necesidad de «una política energética estable que genere confianza a los inversores y una energía barata que no sea un lastre para la competitividad de nuestros productos».

## Bankia cobrará por los depósitos a sus clientes corporativos de banca privada

JOSÉ M. CAMARERO | MADRID

La posibilidad de que el cliente de un banco pague por tener sus ahorros depositados en la entidad va tomando forma con el paso de las semanas después de que el Banco Central Europeo (BCE) confirmara que los tipos de interés seguirán en mínimos durante mucho más tiempo del esperado. La última firma en tomar una decisión en ese sentido ha sido Bankia, cuyos clientes de la división de banca privada (donde se integran los patrimonios superiores a medio millón de euros) tendrán que pagar una tasa que puede llegar al 0,5% del valor de sus ahorros.

La medida se circunscribe a las personas jurídicas, esto es, los 'family offices' (firmas que gestionan ese tipo de perfiles), y no a particulares con elevado patrimonio, como aclaran fuentes de la corporación. Bankia está comunicando a ese colectivo su decisión sobre cómo se llevará a cabo esta medida, aunque se está realizando «de forma muy selectiva», indican en la entidad, y no de forma generalizada a todos los clientes de banca privada.

## Abanca y Lanzadera unen sus fuerzas

DL | LEÓN

Abanca, entidad financiera líder en el noroeste de España, y Lanzadera, la aceleradora de empresas impulsada por Juan Roig, han llegado a un acuerdo de colaboración para apoyar a emprendedores que puedan aportar soluciones innovadoras en los sectores fintech e insurtech —nuevos servicios financieros y de seguros, respectivamente—. La iniciativa se enmarca en el programa Corporata de Lanzadera que impulsa startups con ideas novedosas de la mano de grandes compañías.



## Capital Group Global Allocation Fund (LUX)



© 2019 Morningstar. Todos los derechos reservados.  
Morningstar Rating: \* a 31 agosto 2019. Acciones clase Z en USD. Morningstar Analyst Rating: "al 5 de junio del 2019. Categoría Morningstar: Mixto Moderado USD"

capitalgroup.com/eu/es-ga  
ISIN Z USD: LU1006080144

Las rentabilidades obtenidas en el pasado no garantizan rentabilidades futuras. © 2019 Morningstar. Todos los derechos reservados. Si desea más información acerca de la metodología empleada en las calificaciones de Morningstar consulte la página web www.morningstar.com

CAPITAL GROUP

## Bankia cobrará por los depósitos a sus clientes corporativos de banca privada

Impondrá una tasa del 0,5%, de la que excluye a los particulares, por los tipos del BCE en mínimos tal y como ya aplican las entidades a las empresas

de JOSÉ M. CAMARERO

MADRID. La posibilidad de que el cliente de un banco pague por tener sus ahorros depositados en la entidad va tomando forma con el paso de las semanas después de que el Banco Central Europeo (BCE) confirmara que los tipos de interés seguirán en mínimos durante mucho más tiempo del esperado. La última firma en tomar una decisión en ese sentido ha sido Bankia, cuyos clientes de la división de banca privada (donde se integran los patrimonios superiores a 500.000 euros) tendrán que pagar una tasa que puede llegar al 0,5% del valor de sus ahorros. La medida se circunscribe a las personas jurídicas, esto es, los 'family offices' (firmas que gestionan ese tipo de perfiles), y no a particulares con elevado patrimonio, como aclaran fuentes de la corporación.

Bankia está comunicando a ese colectivo su decisión sobre cómo se llevará a cabo esta medida, aunque se está realizando «de forma muy

selectiva», indican en la entidad, y no de forma generalizada a todos los clientes de banca privada. En particular, la tasa se cobraría a aquellos corporativos que solo tengan posiciones de tesorería (depósitos o cuentas). Y si incrementan su vinculación con el banco -a través de la contratación de otros productos-, la comisión se quedaría exenta, indican en Bankia.

### Tipos por los suelos

La medida se enmarca dentro de un contexto condicionado por unos tipos de interés oficiales que siguen anclados en el 0% y sobre los que el BCE no tiene previsto actuar a medio plazo, hasta que la inflación de la zona euro se recupere hasta el 2% y el crecimiento de la economía sea más fuerte. Además, la institución cobra una tasa de entre el 0,4% y el 0,5% a los bancos por el dinero que deposita en el BCE, lo que ha provocado que la banca en su conjunto haya comenzado a cobrar por los depósitos a determinado tipo de clientes.

La decisión de Bankia con el negocio de banca privada ya se venía realizando en otras entidades entre las empresas o clientes institucionales (como las administraciones) a quienes se les cobraba por gestionar su tesorería desde hace varios

meses. De hecho, hasta el pasado mes de agosto, la remuneración media de las cuentas de las empresas se encuentra en negativo, en el -0,17%, según el Banco de España.

### Particulares

La pregunta que aún se hacen los banqueros es que si el BCE les cobra por el dinero, ¿por qué no trasladar ese coste al cliente doméstico? La respuesta no es fácil ni digerible para el sector, cuya imagen se vería aún más perjudicada si el conjunto de los ciudadanos vieran cómo les cobran por ahorrar. «Se trata de una cuestión muy compleja que no se materializará de forma individual por parte de una sola entidad», explican fuentes del sector.

En la última ronda de presentación de resultados de la banca, el pasado mes de julio, los ejecutivos de los principales entidades españolas rechazaron esta posibilidad de aplicar tasas a los ahorros de los particulares. «No está sobre la mesa», indicó el consejero delegado del Santander, José Antonio Álvarez; «En absoluto lo tenemos previsto», indicaba el consejero delegado de BBVA, Onur Genç; «No vamos a cobrar a los minoritarios», afirmó el CEO de Bankia, José Sevilla. Pero todos admitieron que ya lo hacían con algunas empresas.

## La producción industrial cae un 0,5% y el sector ya solo representa el 16% del PIB

de E. MARTÍNEZ

MADRID. La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo «de calidad». Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, mientras que ahora sólo alcanza el 16%, según los datos referidos a 2018 del III Barómetro Industrial publicado ayer por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogit) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para poner la cifra en contexto, hay que destacar que en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional.

Precisamente ayer el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5% en comparación con el mismo mes de 2018, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio. Esta caída fue consecuencia del desplome del -6,5% de la producción de bienes duraderos y del -3,2% de los intermedios. La cara positiva solo se la lleva la producción de energía, que subió un 1,1%.

## Un vicepresidente del Popular avala la ampliación de capital de 2.500 millones en 2016

de J. M. C.

MADRID. El exvicepresidente del Banco Popular Roberto Higuera defendió ayer en la Audiencia Nacional la ampliación de capital que llevó a cabo la entidad a mediados de 2016 por 2.500 millones de euros, justo un año antes de que la firma quebrara. Higuera afirmó ante el juez José Luis Calama, que instruye el caso de la caída del Popular, que confiaba en la solvencia de la corporación y que, incluso había invertido un millón de euros en aquella operación, aunque después perdió al no recuperarlos antes de la liquidación del banco.

Higuera defendió también la gestión del expresidente del Popular, Ángel Ron, al contravenir al sucesor de éste, Emilio Saracho, quien dijo la semana pasada que la ampliación se había quedado muy lejos de las necesidades de liquidez del banco, ya que en realidad habría precisado más de 8.000 millones de euros. En su comparación dejó entrever que el hecho relevante del 3 de abril de 2017 en el que se incrementaron las pérdidas del banco, fue el detonante de la caída de la entidad.

Precio "usado" por persona y estancia en habitación doble y régimen de alojamiento (excepto indicación), válido para determinadas fechas de salida, hasta el 31 de diciembre 2019. Incluye vuelos en 3 meses con tarifa de compra El Corte Inglés. Financiación ofrecida por Financiación El Corte Inglés. E.C.C.S.A. y sujeta a su aprobación. Consulta condiciones en Viajes El Corte Inglés. C.I.C.M.A. 59, HERMOSILLA. Consulta condiciones.

# vueling

## TEN UNA CITA CON PARÍS, BRUSELAS Y LONDRES

No esperes para conocerlas.

15 YEARS  
LOVING PLACES



Vuelos incluidos

Florenia  
Hotel San Giorgio e Olimpia 3\*  
3 días | 2 noches

306€ AD

Roma  
Hotel Patria 3\*  
3 días | 2 noches

312€ AD

París  
Hotel Ibis Paris  
Alésia Montparnasse 14ème 3\*  
3 días | 2 noches

378€

TOURMUNDIAL  
Hello world

902 400 454  
viajeselcorteingles.es



VIAJES El Corte Inglés  
Una sonrisa de ida y vuelta

# Bankia cobrará por los depósitos a sus clientes corporativos de banca privada

Aplicará una tasa del 0,5%, de la que excluye a los particulares, por los tipos del BCE en mínimos tal y como ya aplican las entidades a las empresas

● JOSÉ M. CAMARERO

**MADRID.** La posibilidad de que el cliente de un banco pague por tener sus ahorros depositados en la entidad va tomando forma con el paso de las semanas después de que el Banco Central Europeo (BCE) confirmara que los tipos de interés seguirán en mínimos durante mucho más tiempo del esperado. La última firma en tomar una decisión en ese sentido ha sido Bankia, cuyos clientes de la división de banca privada (donde se integran los patrimonios superiores a 500.000 euros) tendrán que pagar una tasa que puede llegar al 0,5% del valor de sus ahorros. La medida se circunscribe a las personas jurídicas, esto es, los 'family offices' (firmas que gestionan ese tipo de perfiles), y no a particulares con elevado patrimonio, como aclaran fuentes de la corporación.

Bankia está comunicando a ese colectivo su decisión sobre cómo se llevará a cabo esta medida, aunque se está realizando «de forma muy selectiva», indican en la entidad, y no de forma generalizada a todos los clientes de banca privada. En particular, la tasa se cobraría a aquellos corporativos que solo tengan posiciones de tesorería (depósitos o cuentas). Y si incrementan su vinculación con el banco —a través de la contratación de otros productos—, la comisión se quedaría exenta, indican en Bankia.

La medida se enmarca dentro de un contexto condicionado por unos tipos de interés oficiales que siguen anclados en el 0% y sobre los que el BCE no tiene previsto actuar a me-

dio plazo, hasta que la inflación de la zona euro se recupere hasta el 2% y el crecimiento de la economía sea más fuerte. Además, la institución cobra una tasa de entre el 0,4% y el 0,5% al dinero que la banca deposita en el BCE, lo que ha provocado que la banca en su conjunto haya comenzado a cobrar por los depósitos a determinado tipo de clientes.

La decisión de Bankia con el negocio de banca privada ya se venía realizando en otras entidades entre las empresas o clientes institucionales (como las administraciones) a quienes se les cobraba por gestionar su tesorería desde hace varios meses. De hecho, hasta el pasado mes de agosto, la remuneración media de las cuentas de las empresas se en-

cuentra en negativo, en el -0,17%, según el Banco de España. La banca comenzó el año modificando su política comercial al cobrar por los depósitos y no han vuelto a recuperar el terreno positivo. En el caso de las cuentas vinculadas a menos de un año de plazo, la tasa que se cobra ya roza el 0,2%.

**Al particular: todos o ninguno**

La pregunta que aún se hacen los banqueros es que si el BCE les cobra por el dinero, ¿por qué no trasladar ese coste al cliente doméstico? La respuesta no es fácil ni digerible para el sector, cuya imagen se vería aún más perjudicada si el conjunto de los ciudadanos vieran cómo les cobran por ahorrar. «Se trata de una cues-

tion muy compleja que no se materializará de forma individual por parte de una sola entidad», explican fuentes del sector.

En la última ronda de presentación de resultados de la banca, el pasado mes de julio, los ejecutivos de los principales entes españoles rechazaron esta posibilidad de aplicar tasas a los ahorros de los particulares. «No está sobre la mesa», indicó el consejero delegado del Santander, José Antonio Álvarez; «En absoluto lo tenemos previsto», indicaba el consejero delegado de BBVA, Onur Genç; «No vamos a cobrar a los minoritarios», afirmó el CEO de Bankia, José Sevilla. Aunque, todos admitieron que sí lo hacían ya con algunas empresas.



El presidente de Bankia, José Ignacio Goirigolzarri. ● EFE

## Un vicepresidente del Popular avala la ampliación de capital de 2.500 millones en 2016

● J. M. C.

**MADRID.** El exvicepresidente del Banco Popular Roberto Higuera defendió ayer en la Audiencia Nacional la ampliación de capital que llevó a cabo la entidad a mediados de 2016 por 2.500 millones de euros, justo un año antes de que la firma quebrara. Higuera afirmó ante el juez José Luis Calama, que instruye el caso de la caída del Popular, que confiaba en la solvencia de la corporación y que, incluso había invertido un millón de euros en aquella operación, aunque después los perdió al no recuperarlos antes de la liquidación del banco.

Higuera defendió también la gestión del expresidente del Popular, Ángel Ron, al contradecir al sucesor de éste, Emilio Sarricho, quien dijo la semana pasada que la ampliación se había quedado muy lejos de las necesidades de liquidez del banco, ya que en realidad habría precisado más de 8.000 millones de euros.

El directivo que ayer declaró fue vicepresidente sin rango ejecutivo de la entidad en el último tramo de la presidencia de Ron. En su comparecencia dejó entrever que el hecho relevante del 3 de abril de 2017 en el que se incrementaron las pérdidas del banco, fue el detonante de la caída de la entidad.

La próxima declaración en esta primera fase de instrucción del caso de las presuntas irregularidades que llevaron a la disolución del Popular está prevista para el 15 de octubre, cuando está citado ex consejero delegado Francisco Gómez Martín. Por su parte, el expresidente de la corporación protagonista de la ampliación de 2016, Ángel Ron, está citado a declarar los días 30 y 31 de octubre.

## La producción industrial cae y el sector ya solo representa el 16% del PIB

Cantabria es la autonomía con desplome más acusado al reducirse un 8,7% en agosto, más de ocho puntos peor que la media nacional

● E. MARTÍNEZ

**MADRID.** La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo «de calidad». Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria

en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, frente al 16% de 2018, según los datos del III Barómetro Industrial publicada ayer por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para poner la cifra en contexto, hay que destacar que en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional.

Precisamente ayer el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,4% en comparación con el mismo mes de 2018,

lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio. Esta caída fue consecuencia del desplome del -6,5% de la producción de bienes duraderos y del -3,2% de los intermedios. La cara positiva solo se la lleva la producción de energía, que subió un 1,1%. Por ramas de actividad, la caída más intensa fue la metalurgia (10,5%), seguida de las artes gráficas (9,3%) y la industria textil (7,8%).

Peor aún fue en el caso de Cantabria, que sufrió el segundo desplome más acusado al reducirse un 8,7%, más de ocho puntos peor que la media nacional. Además, en los ocho primeros meses del año, la producción industrial retrocedió en Cantabria un 1,5%, cuando en España repuntó un 0,4%.

Así, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para 2020, que se fija en que la industria tenga un peso del 20% del PIB, por lo que

ingenieros y economistas piden actuar de forma consensuada dentro de un «pacto de Estado global» para realizar una serie de reformas estructurales. Para llegar al objetivo habría que producir un 50% estos dos años, según sus cálculos.

Las reformas deberían centrarse en la «especialización tecnológica», la Industria 4.0, así como a la unión fiscal en la UE. Para el presidente del CGE, Valentín Pich, la estrategia debería basarse en tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. Por su parte, el presidente del Cogiti, José Antonio Galdón, hizo hincapié en la necesidad de «una política energética estable que genere confianza a los inversores y una energía barata que no sea un lastre para la competitividad de nuestros productos».

Y es que España se sitúa en la quinta posición de la UE en cuanto a volumen de facturación del sec-

tor industrial, número de empresas y porcentaje sobre el valor añadido bruto (VAB), pero existe una gran diferencia entre este último parámetro en España y en los países que le preceden (5,8% frente al 11% de Francia o Reino Unido). Así, en cifra de negocio nos dobla Italia, Francia y Alemania, pero en número de empresas nuestro país está en un nivel parecido, lo que significa que el sector industrial en España está compuesto por multitud de pequeñas y medianas empresas que no aportan una facturación tan elevada como empresas más grandes de otros países del entorno.

Revisar el modelo industrial es una asignatura «urgente» del Gobierno, teniendo en cuenta que aporta un «empleo más estable» que el resto. Por comunidades, el informe revela que solo seis están por encima del umbral del 20% establecido por la UE, entre ellas Cantabria.





# Bankia cobrará por los depósitos a sus clientes corporativos de banca privada

Impondrá una tasa del 0,5%, de la que excluye a los particulares, por los tipos del BCE en mínimos tal y como ya aplican las entidades a las empresas

:: JOSÉ M. CAMARERO

**MADRID.** La posibilidad de que el cliente de un banco pague por tener sus ahorros depositados en la entidad va tomando forma con el paso de las semanas después de que el Banco Central Europeo (BCE) confirmara que los tipos de interés seguirán en mínimos durante mucho más tiempo del esperado. La última firma en tomar una decisión en ese sentido ha sido Bankia, cuyos clientes de la división de banca privada (donde se integran los patrimonios superiores a 500.000 euros) tendrán que pagar una tasa que puede llegar al 0,5% del valor de sus ahorros. La medida se circunscribe a las personas jurídicas, esto es, los 'family offices' (firmas que gestionan ese tipo de perfiles), y no a particulares con elevado patrimonio, como aclaran fuentes de la corporación.

Bankia está comunicando a ese colectivo su decisión sobre cómo se llevará a cabo esta medida, aunque se está realizando «de forma muy selectiva», indican en la entidad, y no de forma generalizada a todos los clientes de banca privada. En particular, la tasa se cobraría a aquellos corporativos que solo tengan posiciones de tesorería (depósitos o cuentas). Y si incrementan su vinculación con el banco —a través de la contratación de otros productos—, la comisión se quedaría exenta, indican en Bankia.

La medida se enmarca dentro de un contexto condicionado por unos tipos de interés oficiales que siguen anclados en el 0% y sobre los que el BCE no tiene previsto actuar a me-

dio plazo, hasta que la inflación de la zona euro se recupere hasta el 2% y el crecimiento de la economía sea más fuerte. Además, la institución cobra una tasa de entre el 0,4% y el 0,5% a los bancos por el dinero que deposita en el BCE, lo que ha provocado que la banca en su conjunto haya comenzado a cobrar por los depósitos a determinado tipo de clientes.

La decisión de Bankia con el negocio de banca privada ya se venía realizando en otras entidades entre las empresas o clientes institucionales (como las administraciones) a quienes se les cobraba por gestionar su tesorería desde hace varios meses. De hecho, hasta el pasado mes de agosto, la remuneración media de las cuentas de las empresas se en-

cuentra en negativo, en el -0,17%, según el Banco de España. La banca comenzó el año modificando su política comercial al cobrar por los depósitos y no han vuelto a recuperar el terreno positivo. En el caso de las cuentas vinculadas a menos de un año de plazo, la tasa que se cobra ya roza el 0,2%.

**Al particular: todos o ninguno**

La pregunta que aún se hacen los banqueros es que si el BCE les cobra por el dinero, ¿por qué no trasladar ese coste al cliente doméstico? La respuesta no es fácil ni digerible para el sector, cuya imagen se vería aún más perjudicada si el conjunto de los ciudadanos vieran cómo les cobran por ahorrar. «Se trata de una cues-

tion muy compleja que no se materializará de forma individual por parte de una sola entidad», explican fuentes del sector.

En la última ronda de presentación de resultados de la banca, el pasado mes de julio, los ejecutivos de las principales entidades españolas rechazaron esta posibilidad de aplicar tasas a los ahorros de los particulares. «No está sobre la mesa», indicó el consejero delegado del Santander, José Antonio Álvarez; «En absoluto lo tenemos previsto», indicaba el consejero delegado de BBVA, Onur Genç; «No vamos a cobrar a los minoritarios», afirmó el CEO de Bankia, José Sevilla. Pero todos admitieron que ya lo hacían con algunas em-



El presidente de Bankia, José Ignacio Goirizolzarri. :: EFE

## Un vicepresidente del Popular avala la ampliación de capital de 2.500 millones en 2016

:: J. M. C.

**MADRID.** El exvicepresidente del Banco Popular Roberto Higuera defendió ayer en la Audiencia Nacional la ampliación de capital que llevó a cabo la entidad a mediados de 2016 por 2.500 millones de euros, justo un año antes de que la firma quebrara. Higuera afirmó ante el juez José Luis Calama, que instruye el caso de la caída del Popular, que confiaba en la solvencia de la corporación y que, incluso había invertido un millón de euros en aquella operación, aunque después los perdió al no recuperarlos antes de la liquidación del banco.

Higuera defendió también la gestión del expresidente del Popular, Ángel Ron, al contradecir al sucesor de éste, Emilio Sarricho, quien dijo la semana pasada que la ampliación se había quedado muy lejos de las necesidades de liquidez del banco, ya que en realidad habría precisado más de 8.000 millones de euros.

El directivo que ayer declaró fue vicepresidente sin rango ejecutivo de la entidad en el último tramo de la presidencia de Ron. En su comparecencia dejó entrever que el hecho relevante del 3 de abril de 2017 en el que se incrementaron las pérdidas del banco, fue el detonante de la caída de la entidad.

La próxima declaración en esta primera fase de instrucción del caso de las presuntas irregularidades que llevaron a la disolución del Popular está prevista para el 15 de octubre, cuando está citado el ex consejero delegado Francisco Gómez Martín. Por su parte, el expresidente de la corporación protagonista de la ampliación de 2016, Ángel Ron, está citado a declarar los días 30 y 31 de octubre.

## La producción industrial cae un 0,5% y el sector ya solo representa el 16% del PIB

Los ingenieros piden reformas estructurales para cumplir con el objetivo del 20% fijado por la UE tras su pérdida de peso en la economía

:: E. MARTÍNEZ

**MADRID.** La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo «de calidad». Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria

en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, mientras que ahora sólo alcanza el 16%, según los datos referidos a 2018 del III Barómetro Industrial publicado ayer por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para poner la cifra en contexto, hay que destacar que en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional.

Precisamente ayer el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5% en com-

paración con el mismo mes de 2018, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio. Esta caída fue consecuencia del desplome del -6,5% de la producción de bienes duraderos y del -3,2% de los intermedios. La cara positiva solo se la lleva la producción de energía, que subió un 1,1%. Por ramas de actividad, la caída más intensa fue la metalurgia (10,5%), seguida de las artes gráficas (9,3%) y la industria textil (7,8%).

Así, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para 2020, que se fija en que la industria tenga un peso del 20% del PIB, por lo que ingenieros y economistas piden actuar de forma consensuada dentro de un «pacto de Estado global» para realizar una serie de reformas estructurales. Para llegar al objetivo habría que producir un 50% estos dos años, según sus cálculos.

Las reformas deberían centrarse

en la «especialización tecnológica», la Industria 4.0, así como a la unión fiscal en la UE. Para el presidente del CGE, Valentín Pich, la estrategia debería basarse en tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. Por su parte, el presidente del Cogiti, José Antonio Galdón, hizo hincapié en la necesidad de «una política energética estable que genere confianza a los inversores y una energía barata que no sea un lastre para la competitividad de nuestros productos».

Y es que España se sitúa en la quinta posición de la UE en cuanto a volumen de facturación del sector industrial, número de empresas y porcentaje sobre el valor añadido bruto (VAB), pero existe una gran diferencia entre este último parámetro en España y en los países que le preceden (5,8% frente al 11% de Francia o Reino Unido). Así, en cifra de negocio nos dobla Italia, Fran-

cia y Alemania, pero en número de empresas nuestro país está en un nivel parecido, lo que significa que el sector industrial en España está compuesto por multitud de pequeñas y medianas empresas que no aportan una facturación tan elevada como empresas más grandes de otros países del entorno.

### Diferencias regionales

Revisar el modelo industrial es una asignatura «urgente» del Gobierno debido al empleo estable que genera. Por comunidades, el informe revela que la industria en cinco de las 17 presenta una contribución inferior al PIB a la media nacional, entre las que destacan —quizá por el peso del sector turístico— Baleares y Canarias, que no superan el 7%. Solo seis están por encima del umbral del 20% establecido por la UE, con Navarra, País Vasco y La Rioja a la cabeza.

# Cae la producción industrial, que ya solo representa el 16% del PIB

Ingenieros y economistas abogan por "un pacto de Estado" para alcanzar el 20%, objetivo de la UE

Urgen tener "una política energética estable" y una "energía barata" que no lastre la competitividad

EDURNE MARTÍNEZ  
Madrid

La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo "de calidad". Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, frente al 16% de 2018, según los datos del III Barómetro Industrial publicado este martes por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para poner la cifra en contexto, hay que destacar que en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional.

Precisamente este martes el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5% en comparación con el mismo mes de 2018, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio. Esta caída fue consecuencia del desplome del -6,5% de la producción de bienes de consumo duradero y del -3,2% de los bienes intermedios. La cara positiva solo se la lleva la producción de energía, que subió un 1,1%. Por ramas de actividad, la caída más intensa fue la metalurgia (-10,5%), seguida de las artes gráficas (-9,3%) y la industria textil (-7,8%).

Así, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para 2020, que se fija en el 20% del PIB, por lo que ingenieros y economistas piden actuar de forma consensuada dentro de un "pacto



La ministra de Industria en funciones, Reyes Maroto, y el presidente de la Xunta, Alberto Núñez Feijóo, visita ayer el complejo industrial de Alcoa en San Ciprián (Lugo). EUROPA PRESS

de Estado global" para realizar una serie de reformas estructurales. Para llegar a ese objetivo habría que producir un 50% más durante estos dos años, según sus cálculos.

## Reformas pendientes

Las reformas deberían centrarse en la "especialización tecnológica", una apuesta clara por la Industria 4.0, así como un impulso a la unión fiscal en la UE. Para el presidente del CGE, Valentín Pich, la estrategia debería basarse en tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. Por su parte, el presidente del Cogiti, José Antonio Galdón, hizo hincapié en la necesidad de "una política energética estable que genere confianza a los inversores y una energía barata que no sea un lastre para la competitividad de nuestros productos".

Y es que España se sitúa en la quinta posición de la UE en cuanto a volumen de facturación del sector industrial, número de empresas y porcentaje sobre el valor añadido bruto (VAB), pero existe una gran diferencia entre este último parámetro en España y en los países que le preceden (5,8% de España frente al 11% de Francia o Reino Unido).

Así, en cifra de negocio nos dobla Italia, Francia y Alemania, pero en número de empresas nuestro país está en un nivel parecido, lo que significa que el sector industrial en España está compuesto por multitud de pequeñas y medianas empresas que no aportan una facturación tan elevada como empresas más grandes de otros países del entorno.

Revisar el modelo industrial es una asignatura "urgente" por el Gobierno, teniendo en cuenta

que el sector aporta un "empleo más estable" que el resto. Al analizar el empleo, el porcentaje de jornadas completas supone el 95% del total, frente al 85% registrado para el total de empleos de la economía nacional. En cuanto al tipo de contrato, el sector industrial presenta un total de 74% de indefinidos, frente al 62% sobre el total de sectores.

Navarra, por encima del 20% Por comunidades, el informe revela que la industria en cinco de las 17 autonomías presenta una contribución inferior al PIB al de la media nacional, entre las que destacan —quizá por el peso del sector turístico— Baleares y Canarias, que no superan el 7%. Solo seis están por encima del umbral del 20% establecido por la UE, entre las que destacan Navarra, País Vasco y La Rioja.

## Iberdrola tuvo contratado a Villarejo durante años

• Según 'El Confidencial', se le encargó espiar a un juez y a los opositores a la instalación térmica en Arcos de la Frontera (Cádiz)

DN. Pamplona

Iberdrola contrató de forma recurrente al excomisario José Villarejo al menos desde 2004 para que investigara en secreto a firmas competidoras y maniobrara para desbloquear proyectos millonarios, según publicó ayer el periódico digital *El Confidencial*. Según los documentos aportados en una investigación conjunta con *Moncloa.com*, uno de los primeros encargos que la eléctrica presidida por Ignacio Sánchez Galán hizo a Villarejo fue que se infiltrara en el movimiento de oposición política y vecinal a su central térmica de ciclo combinado de Arcos de la Frontera (Cádiz). Una obra valorada en más de 1.000 millones de euros, en la que Iberdrola se topó con el rechazo al proyecto del Gobierno local y el andaluz, ambos del PSOE, así como varias organizaciones ecologistas agrupadas en torno a la plataforma No a las Térmicas.

Audios grabados por el propio comisario con el directivo responsable de seguridad de Iberdrola, Antonio Asejo, revelan que le ordenó realizar seguimientos, controlar las llamadas e investigar la vida privada de cualquier dirigente o autoridad que se opusiera a la central, en lo que Villarejo llamó 'operación Arrow'. En sus informes, consta una página con información sobre la supuesta vida íntima, situación familiar y afinidad ideológica del juez de lo Contencioso de Jerez de la Frontera que debía pronunciarse sobre una petición del consistorio gaditano para detener cautelarmente las obras de la planta.

## Los aranceles costarán 200 millones al sector alimentario

Sánchez anuncia un plan de acción que rebaja las peonadas para cobrar subsidio en Extremadura y Andalucía

Agencias. Madrid

El Gobierno calcula que el sector agroalimentario español tendrá que desembolsar cerca de 200 millones de euros al año en aranceles por las exportaciones a Estados Unidos si entran en vigor las tasas anunciadas por Trump a distintos productos como el vino, el aceite, el queso o la carne de cerdo.

El ministro de Agricultura, Pesca

y Alimentación en funciones, Luis Planas, se reunió ayer con los sectores afectados y explicó que esta cifra resulta de aplicar el arancel del 25% a los 765 millones de euros en exportaciones de estos productos alimentarios.

Planas se reunirá hoy con los aún comisarios europeos de Comercio y Agricultura, Cecilia Malmström y Phil Hogan, respectivamente, para instar a la cancelación de los aranceles o su aplazamiento. De mantenerse, se pedirá a la UE ayudas para el almacenamiento de aceite o la promoción hacia nuevos mercados.

Desde el sector, después del encuentro, insistieron en rechazar que se les utilice como "moneda de

cambio" en las disputas comerciales. Entre ellos, el presidente de Cooperativas Agro-alimentarias de España, Ángel Villafranca, espera que la UE sirva de "paraguas" que les respalde. Y el secretario general de COAG, Miguel Blanco, pide "un plan B" con la intervención pública de productos afectados.

Por su parte, el presidente del Gobierno en funciones, Pedro Sánchez, anunció ayer durante un mitin en Jaén, un plan de acción para las comunidades autónomas afectadas, "cada cual con sus instrumentos". Así, por ejemplo, en Andalucía y Extremadura se reducirá el número de peonadas necesario para acceder al subsidio agrario, adelantó.

Navarroso Gobierno de Navarra Desjabetzen Expropiaciones

66 kV-eko goi tentsioko lurpeko linearen bariantes, aireko, Enerjiko La Calera parke edikozaren ebakuzioak  
Variante línea subterránea, en aéreo, de alta tensión a  
66 kV de evacuación del Parque Edificio La Calera, de Enériz

Industriaren, Energiaren eta S3 Proiektu Estategarriaren azterketa nagusiaren emaitza 1991 eta 2019 artekoan. Hala, okupazio arazoak aztertzearen ondorioz, 2019ko azararen 11a, Enerjiko Udarean, dena zuzen 66 kV-eko goi tentsioko lurpeko linearen aireko barianten proiektuak, Enerjiko La Calera parke edikozaren ebakuzioak, ukintutako ondareen erabilerraztasunaz.

Hala ere, 2019ko azararen 11a, Enerjiko Udarean, nagariki-oholan eta 53 indutziaren, Energiaren eta S3 Proiektu Estategarriaren azterketa nagusiaren bidez, 2019ko azararen 11a, Enerjiko Udarean, dena zuzen 66 kV-eko goi tentsioko lurpeko linearen aireko barianten proiektuak, Enerjiko La Calera parke edikozaren ebakuzioak, ukintutako ondareen erabilerraztasunaz.

Por Resolución 192819, de 19 de septiembre, de la Dirección General de Industria, Energía y Proyectos Estratégicos S3 se ha convocado a los titulares de los bienes y derechos afectados por el proyecto Variante línea subterránea, en aéreo, de alta tensión a 66 kV de evacuación del Parque Edificio La Calera, de Enériz/Enériz al levantamiento de actas previas a la ocupación, que tendrán lugar en el Ayuntamiento de Enériz/Enériz el día 11 de noviembre de 2019.

El texto íntegro de esta Resolución se puede consultar en el tablón de anuncios del Ayuntamiento de Enériz/Enériz y en las oficinas de la Dirección General de Industria, Energía y Proyectos Estratégicos S3 (Parque Tomás Caballero 1-4ª planta, de Pamplona).

## Economía

### Industria

# El sector industrial pierde peso y solo representa ya el 16% del PIB

Los ingenieros piden «reformas estructurales» para cumplir con el objetivo de la UE del 20%

**EDURNE MARTÍNEZ**  
MADRID

La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo «de calidad». Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, frente al 16% de 2018, según los datos del III Barómetro Industrial publicado este martes por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para poner la cifra en contexto, hay que destacar que en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional.

Precisamente este martes el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5% en comparación con el mismo mes de 2018, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio. Esta caída fue consecuencia del desplome del -6,5% de la producción de bienes de consumo duradero y del -3,2% de los bienes intermedios. La cara positiva solo se la lleva la producción de energía, que subió un 1,1%. Por ramas de actividad, la

caída más intensa fue la metalurgia (-10,5%), seguida de las artes gráficas (-9,3%) y la industria textil (-7,8%).

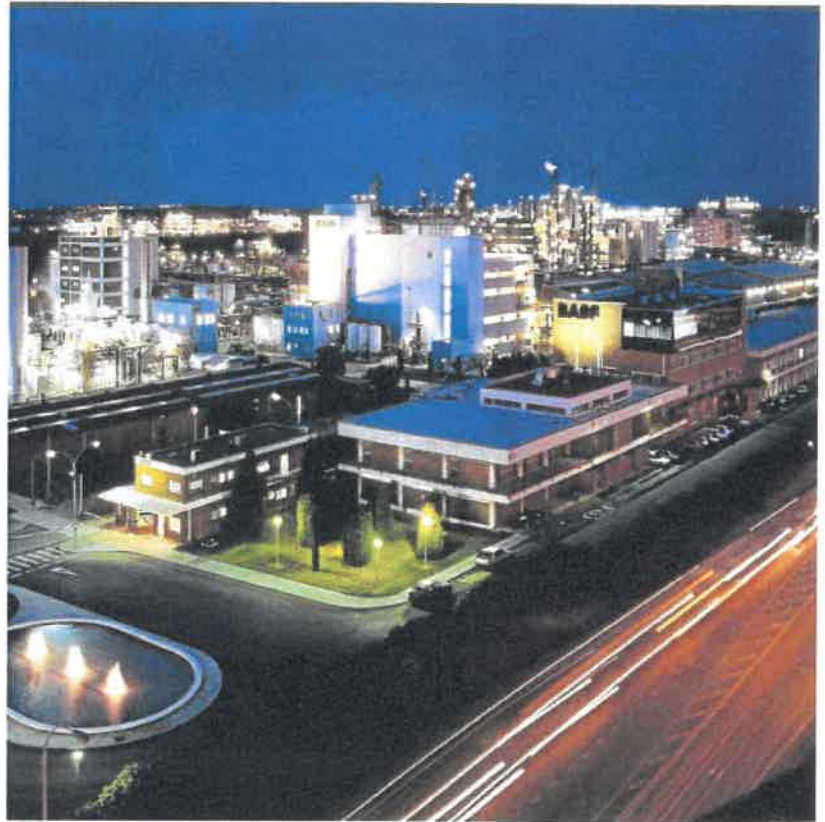
Así, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para 2020, que se fija en el 20% del PIB, por lo que ingenieros y economistas piden actuar de forma consensuada dentro de un «pacto de Estado global» para realizar una serie de reformas estructu-

## -0,5%

● La industria bajó en agosto el 0,5% comparado con agosto de 2018, casi 4 puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio.

les. Para llegar a ese objetivo habría que producir un 50% más durante estos dos años, según sus cálculos.

Las reformas deberían centrarse en la «especialización tecnológica», una apuesta clara por la Industria 4.0, así como un impulso a la unión fiscal en la UE. Para el presidente del CGE, Valentín Pich, la estrategia debería basarse en



Vista nocturna de la fábrica de BASF en Tarragona. FOTO: CEDIDA

tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. Por su parte, el presidente del Cogiti, José Antonio Galdón, hizo hincapié en la necesidad de «una política energética estable que genere confianza a los inversores y una energía barata que no sea un lastre para la competitividad de nuestros productos».

#### Quinta en facturación

Y es que España se sitúa en la quinta posición de la UE en cuanto a volumen de facturación del sector industrial, número de em-

presas y porcentaje sobre el valor añadido bruto (VAB), pero existe una gran diferencia entre este último parámetro en España y en los países que le preceden (5,8% de España frente al 11% de Francia o Reino Unido). Así, en cifra de negocio nos dobla Italia, Francia y Alemania, pero en número de empresas nuestro país está en un nivel parecido, lo que significa que el sector industrial en España está compuesto por multitud de pequeñas y medianas empresas que no aportan una facturación tan elevada como empre-

sas más grandes de otros países del entorno.

Revisar el modelo industrial es una asignatura «urgente» por el Gobierno, teniendo en cuenta que el sector aporta un «empleo más estable» que el resto. Al analizar el empleo, el porcentaje de jornadas completas supone el 95% del total, frente al 85% registrado para el total de empleos de la economía nacional. En cuanto al tipo de contrato, el sector industrial presenta un total de 74% de indefinidos, frente al 62% sobre el total de sectores.

### Química

## Carles Navarro, optimista sobre el futuro del polo petroquímico de Tarragona

**REDACCIÓN**  
TARRAGONA

El presidente de la Federación Empresarial de la Industria Química Española (Feique) y director general de BASF en la península ibérica, Carles Navarro, visitó ayer la Cambra de Tarragona para participar en el ciclo de jornadas

'Bon dia Tarragona,' organizado por la Cambra.

Durante su intervención, Navarro se mostró optimista sobre el futuro del polo petroquímico de Tarragona, aunque no escondió la preocupación del sector acerca de las sombras que asoman en el horizonte en la coyuntura económica global. No obstante, el presi-

dente de Feique, dijo que «las perspectivas para la industria química española siguen siendo de crecimiento, a pesar de que la industria química alemana esté en retroceso (el año pasado su volumen de negocio cayó un 5%) y de las amenazas de una escalada en la guerra comercial impulsada por EEUU». Para Navarro, a escala local, tres son las claves para mantener la senda de crecimiento en el futuro. La primera, las infraestructuras donde en el caso del polo petroquímico de Tarragona «es crucial la culminación del Corredor del Mediterráneo». Le siguen los trámites administrativos y, en tercer lugar, el coste de la energía, un 30% superior al de países como Alemania o Bélgica.



Navarro, junto a la presidenta de la Cambra, Laura Roigé. FOTO: F.A.

APUESTA ESTRATÉGICA

# El sector industrial pierde peso hasta descender al 16% del PIB

► Cada vez se aleja más del objetivo del 20% pretendido por la Unión Europea

► La industria manufacturera española cae hasta el 12,6% del PIB

SARA LEDO  
sle@periodico.com  
MADRID



► Dos trabajadores de la fábrica de Henkel, en Montornès del Vallès.

La industria española sigue perdiendo peso y cada vez se aleja más del objetivo del 20% del PIB pretendido por la Unión Europea. Así, si en el año 2000 el sector industrial representaba el 18,7% de la economía española, en el 2018 esta tasa cayó hasta el 16% del PIB, según un informe del Consejo General de Colegios Oficiales de Ingenieros Industriales (COGITI) y del Consejo General de Economistas de España. El problema se agrava en el caso de la industria manufacturera (aquella que se dedica a la transformación de materias primas en productos terminados, como por ejemplo, la industria alimentaria, química o textil) que ha pasado del 16,2% al 12,6% del PIB en dicho periodo.

España es la quinta nación europea en cuanto a volumen de facturación del sector industrial (538.655 millones de euros) por

detrás de Alemania (1,9 billones), Francia e Italia (un billón cada una) y Reino Unido (716.555 millones euros). La cifra de negocios que en promedio tiene una empresa española (2,9 millones de euros) es muy inferior a la reportada por el resto de países de la Unión Europea, hecho que se junta con que el 99,4% de las empresas industriales españolas son pymes. No obstante, la distribución por comunidades es muy desigual. El PIB industrial de cinco comunidades contribuye con un 64,25% al total del PIB industrial nacional. Cataluña es la comunidad que más aporta, con

el 23,48%, seguida de Madrid (11,07%), Comunidad Valenciana (10,14%), País Vasco (9,96%) y Andalucía (9,65%). Las que menos son Extremadura (1,31%), La Rioja (1,09%) y Baleares (1,02%).

En relación al empleo, al final del segundo trimestre del 2019 el total de ocupados en el sector industrial (equivalente a una jornada completa) ascendió a 2,76 millones de personas, lo que supone el 14% del total. Además, destaca el empleo industrial por su calidad: el 74% de los contratos son indefinidos. Para impulsar al sector, el presidente de COGITI, José Antonio Galdós Ruiz, pidió un

gran pacto de Estado con medidas que acerquen a la industria hacia el 20% del PIB.

Entre las propuestas destaca una política energética estable «que genere confianza en los inversores y produzca una energía barata»; el acceso al crédito para mejorar tecnológicamente la industria para implantar la Industria 4.0; la armonización y homogenización de normativas autonómicas industriales; el fomento de la cultura industrial dentro del sistema educativo español, y una mayor inversión en infraestructuras necesarias para la logística. ▬

RELEVO

## Nissan nombra nuevo consejero delegado

REDACCIÓN  
MADRID

Tras el enésimo escándalo por temas relacionados con comisiones irregulares (primer Carlos Ghosn y luego Hiroto Saikawa), Nissan acaba de nombrar a Makoto Uchida nuevo consejero delegado de la compañía en sustitución del dimitido Saikawa, con lo que pasa a ser el tercero en menos de un año. Uchida, que actualmente ocupaba el puesto de vicepresidente de Nissan y presidente de Dongfeng Motor, tomará posesión del cargo el próximo 1 de enero de 2020. Para acompañar a Uchida, la compañía ha designado a Ashwani Gupta como nuevo director de operaciones (CEO), cargo que actualmente ocupaba en Mitsubishi. La dimisión de Saikawa tras conocerse que recibió una compensación excesiva por su responsabilidad en Nissan (gracias al esquema de retribuciones creado por Carlos Ghosn), dejó a la compañía sin dirección de forma momentánea.

**ACCIONES GRAVES** / Aunque el consejo de administración de Nissan Motor consideró que esas acciones no eran ilegales, decidió que eran lo suficientemente graves como para adelantar su salida y pedirle a Hiroto Saikawa el 9 de septiembre que dejara su puesto con fecha de salida de 16 de septiembre. ▬

NUOVA ADQUISICIÓN DE LA COMPAÑÍA DE TELECOMUNICACIONES

## Cellnex compra 8.000 torres de Arqiva en Reino Unido

► El grupo hará una nueva ampliación de capital de 2.500 millones de euros

S. L.  
MADRID

Cellnex, principal operador independiente de infraestructuras de telecomunicaciones de Europa, cerró ayer un acuerdo con la británica Arqiva para hacerse con 8.000 torres en Reino Unido por 2.000 millones de libras (2.240 millones de euros). La operación supone la adquisición de cerca de 7.400 emplazamientos (torres) y los derechos de comercialización de otros 900 más repartidos por todo Reino Unido. Así, la compañía española pasará a gestionar una cartera cercana a los 53.000 emplazamientos en todo el mun-

do, incluidos los despliegues previstos de aquí al año 2027 en Reino Unido, Irlanda, España, Italia, Francia, Suiza y Países Bajos.

Así, Cellnex se convertirá en el principal operador independiente de infraestructuras de telecomunicaciones inalámbricas en Reino Unido. Además, según explicó en un comunicado, la operación incluye concesiones de uso del mobiliario urbano para el despliegue de infraestructura de telecomunicaciones en 14 distritos (boroughs) de Londres, clave para la expansión de las redes de comunicaciones en el marco del despliegue del 5G. Cellnex prevé que en el 2020, el negocio y los activos objeto de la transacción generen un resultado de explotación ajustado de unos 170 millones de libras -su contabiliza-

ción en las cuentas se produciría desde el momento del cierre de la operación, prevista para la segunda mitad del 2020-. La financiación de la operación será el resultado de un crédito sindicado por 2.000 millones de libras y la liquidez disponible de la empresa. Además, para apoyar la financiación de esta operación y otros proyectos en cartera, Cellnex ha aprobado el lanzamiento de una ampliación de capital «completamente asegurada» por 2.500 millones de euros. El nuevo acuerdo se suma a la compra de los derechos de 220 torres de gran altura de BT en Reino Unido. Así, la empresa se hace cada vez más global, pues una vez desplegados todos los acuerdos en curso, generará el 82% de sus ingresos fuera del mercado español. ▬

LOS MERCADOS

## Persisten las dudas habituales

Nueva mala jornada en los mercados a causa de los sospechosos habituales de los últimos años. Por el lado del *bretxit*, ayer se difundió que la canciller Merkel se opone a la última propuesta de acuerdo del primer ministro Johnson y que este está dispuesto a forzar una salida abrupta de la UE a final de mes aunque formalmente deba pedir una prórroga por imposición del Parlamento británico, negándose a seguir negociando aunque los socios comunitarios fijen un nuevo plazo. Además, se disipó el moderado optimismo sobre las negociaciones comerciales entre Estados Unidos y China que se retomaron mañana, después de que el presidente Trump aumentase la lista de veto a empresas tecnológicas chinas. El Ibex 35 bajó el 1,15%. ▬

El Ibex  
8.940,10  
-1,15%

LOS QUE MÁS SUBEN

	EUROS	% VAL.DIA	VAL.AÑO
CELLNEX TELECOM	38,91	2,64	84,64
VISCOFAN	41,18	1,18	-12,62
ENCE	3,176	1,15	-40,76
MERLIN PROP.	12,95	0,70	23,09
CIE. AUTOMOTIVE	21,34	0,47	2,15
MASMOVIL	23,6	0,43	21,03

LOS QUE MÁS BAJAN

	EUROS	% VAL.DIA	VAL.AÑO
ACCIONA	91,05	-5,01	28,94
INDRA	7,37	-3,53	-10,5
ARCELOMITTAL	11,824	-2,76	-34,32
BANCO SABADELL	0,863	-2,42	-12,79
IAG	5,126	-2,29	-18,17
INDITEX	27,5	-2,24	25,09

El precio del dinero

Euro / dólar	1,009 \$
Euribor	-0,339%

www.boisa.elperiodico.com

## APUESTA ESTRATÉGICA

# El sector industrial pierde peso hasta descender al 16% del PIB

▶ Cada vez se aleja más del objetivo del 20% pretendido por la Unión Europea

▶ La industria manufacturera española cae hasta el 12,6% del PIB

SARA LEDO  
mediterraneo@elperiodico.com  
MADRID

La industria española sigue perdiendo peso y cada vez se aleja más del objetivo del 20% del PIB pretendido por la Unión Europea. Así, si en el año 2000 el sector industrial representaba el 18,7% de la economía española, en el 2018 esta tasa cayó hasta el 16% del PIB, según un informe del Consejo General de Colegios Oficiales de Ingenieros Industriales (COGITI) y del Consejo General de Economistas de España. El problema se agrava en el caso de la industria manufacturera (aquella que se dedica a la transformación de materias primas en productos terminados, como por ejemplo, la industria alimentaria, química o textil) que ha pasado del 16,2% al 12,6% del PIB en dicho periodo.

España es la quinta nación europea en cuanto a volumen de facturación del sector industrial (538.655 millones de euros) por



▶ Dos trabajadores de la fábrica de Henkel, en Montornès del Vallès.

detrás de Alemania (1,9 billones), Francia e Italia (un billón cada una) y Reino Unido (716.555 millones de euros). La cifra de negocios que en promedio tiene una empresa española (2,9 millones de euros) es muy inferior a la reportada por el resto de países de la Unión Europea, hecho que se junta con que el 99,4% de las empresas industriales españolas son pymes. No obstante, la distribución por comunidades es muy desigual. El PIB industrial de cinco comunidades contribuye con un 64,25% al total del PIB industrial nacional. Cataluña es la comunidad que más aporta, con

el 23,48%, seguida de Madrid (11,07%), Comunidad Valenciana (10,14%), País Vasco (9,96%) y Andalucía (9,65%). Las que menos son Extremadura (1,31%), La Rioja (1,09%) y Baleares (1,02%).

En relación al empleo, al final del segundo trimestre del 2019 el total de ocupados en el sector industrial (equivalente a una jornada completa) ascendió a 2,76 millones de personas, lo que supone el 14% del total. Además, destaca el empleo industrial por su calidad: el 74% de los contratos son indefinidos. Para impulsar al sector, el presidente de COGITI, José Antonio Galdós Ruiz, pidió un

gran pacto de Estado con medidas que acerquen a la industria hacia el 20% del PIB.

Entre las propuestas destaca una política energética estable «que genere confianza en los inversores y produzca una energía barata»; el acceso al crédito para mejorar tecnológicamente la industria para implantar la Industria 4.0; la armonización y homogenización de normativas autonómicas industriales; el fomento de la cultura industrial dentro del sistema educativo español, y una mayor inversión en infraestructuras necesarias para la logística. =

## RELEVO

## Nissan nombra nuevo consejero delegado

EL PERIÓDICO  
MADRID

Tras el enésimo escándalo por temas relacionados con comisiones irregulares (primer Carlos Ghosn y luego Hiroto Saikawa), Nissan acaba de nombrar a Makoto Uchida nuevo consejero delegado de la compañía en sustitución del dimitido Saikawa, con lo que pasa a ser el tercero en menos de un año. Uchida, que actualmente ocupaba el puesto de vicepresidente de Nissan y presidente de Dongfeng Motor, tomará posesión del cargo el próximo 1 de enero de 2020. Para acompañar a Uchida, la compañía ha designado a Ashwani Gupta como nuevo director de operaciones (CEO), cargo que actualmente ocupaba en Mitsubishi. La dimisión de Saikawa tras conocerse que recibió una compensación excesiva por su responsabilidad en Nissan (gracias al esquema de retribuciones creado por Carlos Ghosn), dejó a la compañía sin dirección de forma momentánea.

**ACCIONES GRAVES** # Aunque el consejo de administración de Nissan Motor consideró que esas acciones no eran ilegales, decidió que eran lo suficientemente graves como para adelantar su salida y pedirle a Hiroto Saikawa el 9 de septiembre que dejara su puesto con fecha de salida de 16 de septiembre. =

## NUEVA ADQUISICIÓN DE LA COMPAÑÍA DE TELECOMUNICACIONES

## Cellnex compra 8.000 torres de Arqiva en Reino Unido

▶ El grupo hará una nueva ampliación de capital de 2.500 millones de euros

S. L.  
MADRID

Cellnex, principal operador independiente de infraestructuras de telecomunicaciones de Europa, cerró ayer un acuerdo con la británica Arqiva para hacerse con 8.000 torres en Reino Unido por 2.000 millones de libras (2.240 millones de euros). La operación supone la adquisición de cerca de 7.400 emplazamientos (torres) y los derechos de comercialización de otros 900 más repartidos por todo Reino Unido. Así, la compañía española pasará a gestionar una cartera cercana a los 53.000 emplazamientos en todo el mundo,

incluidos los despliegues previstos de aquí al año 2027 en Reino Unido, Irlanda, España, Italia, Francia, Suiza y Países Bajos.

Así, Cellnex se convertirá en el principal operador independiente de infraestructuras de telecomunicaciones inalámbricas en Reino Unido. Además, según explicó en un comunicado, la operación incluye concesiones de uso del mobiliario urbano para el despliegue de infraestructura de telecomunicaciones en 14 distritos (boroughs) de Londres, clave para la expansión de las redes de comunicaciones en el marco del despliegue del 5G. Cellnex prevé que en el 2020, el negocio y los activos objeto de la transacción generen un resultado de explotación ajustado de unos 170 millones de libras -su contabiliza-

ción en las cuentas se produciría desde el momento del cierre de la operación, prevista para la segunda mitad del 2020-. La financiación de la operación será el resultado de un crédito sindicado por 2.000 millones de libras y la liquidez disponible de la empresa. Además, para apoyar la financiación de esta operación y otros proyectos en cartera, Cellnex ha aprobado el lanzamiento de una ampliación de capital «completamente asegurada» por 2.500 millones de euros. El nuevo acuerdo se suma a la compra de los derechos de 220 torres de gran altura de BT en Reino Unido. Así, la empresa se hace cada vez más global, pues una vez desplegados todos los acuerdos en curso, generará el 82% de sus ingresos fuera del mercado español. =

## LOS MERCADOS

## Persisten las dudas habituales

Nueva mala jornada en los mercados a causa de los sospechosos habituales de los últimos años. Por el lado del *brexit*, ayer se difundió que la canciller Merkel se opone a la última propuesta de acuerdo del primer ministro Johnson y que este está dispuesto a forzar una salida abrupta de la UE a final de mes aunque formalmente deba pedir una prórroga por imposición del Parlamento británico, negándose a seguir negociando aunque los socios comunitarios fijen un nuevo plazo. Además, se disipó el moderado optimismo sobre las negociaciones comerciales entre Estados Unidos y China que se retomaron mañana, después de que el presidente Trump aumentase la lista de veto a empresas tecnológicas chinas. El Ibex 35 bajó el 1,15%. =

El Ibex  
8.940,10  
-1,15%

LOS QUE MÁS SUBEN

	EUROS	% VAR. DIA	% VAR. AÑO
CELLNEX TELECOM	38,91	2,64	84,64
VISCOFAN	41,18	1,18	-12,62
ENCE	3,176	1,15	-40,76
MERLIN PROP.	12,95	0,70	23,09
CIE AUTOMOTIVE	21,34	0,47	2,15
MASMOVIL	23,6	0,43	21,03

LOS QUE MÁS BAJAN

	EUROS	% VAR. DIA	% VAR. AÑO
ACCIONA	91,05	-5,01	28,94
INDRA	7,37	-3,53	-10,5
ARCELORMITTAL	11,824	-2,76	-34,32
BANCO SABADELL	0,863	-2,42	-12,79
IAG	5,126	-2,29	-18,17
INDITEX	27,5	-2,24	25,09

## El precio del dinero

Euro / dólar	1,009 \$
Euribor	-0,339%

www.bolsa.elperiodico.com

## APUESTA ESTRATÉGICA

# El sector industrial pierde peso hasta descender al 16% del PIB

▶ Cada vez se aleja más del objetivo del 20% pretendido por la Unión Europea

▶ La industria manufacturera española cae hasta el 12,6% del PIB

SARA LEDO  
speragon@elperiodico.com  
MADRID

La industria española sigue perdiendo peso y cada vez se aleja más del objetivo del 20% del PIB pretendido por la Unión Europea. Así, si en el año 2000 el sector industrial representaba el 18,7% de la economía española, en el 2018 esta tasa cayó hasta el 16% del PIB, según un informe del Consejo General de Colegios Oficiales de Ingenieros Industriales (COGITI) y del Consejo General de Economistas de España. El problema se agrava en el caso de la industria manufacturera (aquella que se dedica a la transformación de materias primas en productos terminados, como por ejemplo, la industria alimentaria, química o textil) que ha pasado del 16,2% al 12,6% del PIB en dicho periodo.

España es la quinta nación europea en cuanto a volumen de facturación del sector industrial (538.655 millones de euros) por



▶ Dos trabajadores de la fábrica de Henkel, en Montornés del Vallés.

detrás de Alemania (1,9 billones), Francia e Italia (un billón cada una) y Reino Unido (716.555 millones de euros). La cifra de negocios que en promedio tiene una empresa española (2,9 millones de euros) es muy inferior a la reportada por el resto de países de la Unión Europea, hecho que se junta con que el 99,4% de las empresas industriales españolas son pymes. No obstante, la distribución por comunidades es muy desigual. El PIB industrial de cinco comunidades contribuye con un 64,25% al total del PIB industrial nacional. Cataluña es la comunidad que más aporta, con

el 23,48%, seguida de Madrid (11,07%), Comunidad Valenciana (10,14%), País Vasco (9,96%) y Andalucía (9,65%). Las que menos son Extremadura (1,31%), La Rioja (1,09%) y Baleares (1,02%).

En relación al empleo, al final del segundo trimestre del 2019 el total de ocupados en el sector industrial (equivalente a una jornada completa) ascendió a 2,76 millones de personas, lo que supone el 14% del total. Además, destaca el empleo industrial por su calidad: el 74% de los contratos son indefinidos. Para impulsar al sector, el presidente de COGITI, José Antonio Galdós Ruiz, pidió un

gran pacto de Estado con medidas que acerquen a la industria hacia el 20% del PIB.

Entre las propuestas destaca una política energética estable «que genere confianza en los inversores y produzca una energía barata»; el acceso al crédito para mejorar tecnológicamente la industria para implantar la Industria 4.0; la armonización y homogenización de normativas autonómicas industriales; el fomento de la cultura industrial dentro del sistema educativo español, y una mayor inversión en infraestructuras necesarias para la logística. =

## RELEVO

## Nissan nombra nuevo consejero delegado

EL PERIÓDICO  
MADRID

Tras el enésimo escándalo por temas relacionados con comisiones irregulares (primer Carlos Ghosn y luego Hiroto Saikawa), Nissan acaba de nombrar a Makoto Uchida nuevo consejero delegado de la compañía en sustitución del dimitido Saikawa, con lo que pasa a ser el tercero en menos de un año. Uchida, que actualmente ocupaba el puesto de vicepresidente de Nissan y presidente de Dongfeng Motor, tomará posesión del cargo el próximo 1 de enero de 2020. Para acompañar a Uchida, la compañía ha designado a Ashwani Gupta como nuevo director de operaciones (CEO), cargo que actualmente ocupaba en Mitsubishi. La dimisión de Saikawa tras conocerse que recibió una compensación excesiva por su responsabilidad en Nissan (gracias al esquema de retribuciones creado por Carlos Ghosn), dejó a la compañía sin dirección de forma momentánea.

**ACCIONES GRAVES** // Aunque el consejo de administración de Nissan Motor consideró que esas acciones no eran ilegales, decidió que eran lo suficientemente graves como para adelantar su salida y pedirle a Hiroto Saikawa el 9 de septiembre que dejara su puesto con fecha de salida de 16 de septiembre. =

## NUEVA ADQUISICIÓN DE LA COMPAÑÍA DE TELECOMUNICACIONES

## Cellnex compra 8.000 torres de Arqiva en Reino Unido

▶ El grupo hará una nueva ampliación de capital de 2.500 millones de euros

S. L.  
MADRID

Cellnex, principal operador independiente de infraestructuras de telecomunicaciones de Europa, cerró ayer un acuerdo con la británica Arqiva para hacerse con 8.000 torres en Reino Unido por 2.000 millones de libras (2.240 millones de euros). La operación supone la adquisición de cerca de 7.400 emplazamientos (torres) y los derechos de comercialización de otros 900 más repartidos por todo Reino Unido. Así, la compañía española pasará a gestionar una cartera cercana a los 53.000 emplazamientos en todo el mun-

do, incluidos los despliegues previstos de aquí al año 2027 en Reino Unido, Irlanda, España, Italia, Francia, Suiza y Países Bajos.

Así, Cellnex se convertirá en el principal operador independiente de infraestructuras de telecomunicaciones inalámbricas en Reino Unido. Además, según explicó en un comunicado, la operación incluye concesiones de uso del mobiliario urbano para el despliegue de infraestructura de telecomunicaciones en 14 distritos (boroughs) de Londres, clave para la expansión de las redes de comunicaciones en el marco del despliegue del 5G. Cellnex prevé que en el 2020, el negocio y los activos objeto de la transacción generen un resultado de explotación ajustado de unos 170 millones de libras -su contabiliza-

ción en las cuentas se produciría desde el momento del cierre de la operación, prevista para la segunda mitad del 2020-. La financiación de la operación será el resultado de un crédito sindicado por 2.000 millones de libras y la liquidez disponible de la empresa. Además, para apoyar la financiación de esta operación y otros proyectos en cartera, Cellnex ha aprobado el lanzamiento de una ampliación de capital «completamente asegurada» por 2.500 millones de euros. El nuevo acuerdo se suma a la compra de los derechos de 220 torres de gran altura de BT en Reino Unido. Así, la empresa se hace cada vez más global, pues una vez desplegados todos los acuerdos en curso, generará el 82% de sus ingresos fuera del mercado español. =

## LOS MERCADOS

## Persisten las dudas habituales

Nueva mala jornada en los mercados a causa de los sospechosos habituales de los últimos años. Por el lado del *bretxit*, ayer se difundió que la canciller Merkel se opone a la última propuesta de acuerdo del primer ministro Johnson y que este está dispuesto a forzar una salida abrupta de la UE a final de mes aunque formalmente deba pedir una prórroga por imposición del Parlamento británico, negándose a seguir negociando aunque los socios comunitarios fijan un nuevo plazo. Además, se disipó el moderado optimismo sobre las negociaciones comerciales entre Estados Unidos y China que se retomaron mañana, después de que el presidente Trump aumentase la lista de veto a empresas tecnológicas chinas. El Ibex 35 bajó el 1,15%. =

El Ibex  
8.940,10  
-1,15%

LOS QUE MÁS SUBEN

	EUROS	% VAR. DIA	% VAR. AÑO
CELLNEX TELECOM	38,91	2,64	84,64
VISCOFAN	41,18	1,18	-12,62
ENCE	3,176	1,15	-40,76
MERLIN PROP.	12,95	0,70	23,09
CE. AUTOMOTIVE	21,34	0,47	2,15
MASMOVIL	23,6	0,43	21,03

LOS QUE MÁS BAJAN

	EUROS	% VAR. DIA	% VAR. AÑO
ACCIONA	91,05	-5,01	28,94
INDRA	7,37	-3,53	-10,5
ARCELORMITTAL	11,824	-2,76	-34,32
BANCO SABADELL	0,863	-2,42	-12,79
IAG	5,126	-2,29	-18,17
INDITEX	27,5	-2,24	25,09

## El precio del dinero

Euro / dólar	1,009 \$
Euríbor	-0,339%

www.bolsa.elperiodico.com

# La rebaja eléctrica de la que depende Alcoa en San Cibrao tardará meses

La empresa urge soluciones, Maroto las compromete y Feijoo exige que se concreten

S. SERANTES  
VIVEIRO / LA VOZ

Tras perder 54 millones de euros el año pasado, la planta de aluminio primario de Alcoa en San Cibrao, la única de España, recortó producción un 11,25 %. No por falta de pedidos, sino por que la electricidad, que representa el 40 % de sus costes de producción, la paga «entre un 40 y un 60 % más cara» que sus competidores europeos, según Álvaro Dorado, presidente de Alcoa España. Aunque recibe ayudas del Estado por interrumpibilidad (consumir menos luz cuando la red general lo necesita) y compensaciones por el impacto de emisiones indirectas de CO<sub>2</sub>, el megavatio le cuesta ahora 49,5 euros, casi 15 más que hace dos años. En esas condiciones, «no puede mantenerse», advierte Dorado, por lo que demanda el tantas veces anunciado estatuto del consumidor electrointensivo. Reyes Maroto, ministra de Industria en funciones, se compromete a aprobarlo «en los próximos meses», una vez se forme el Gobierno. Ante un «problema de pronóstico reservado», Núñez Feijoo, presidente de la Xunta, exige conocer un estatuto en el que, según Dorado, no se perciben «medidas necesarias», y sin ellas «será absolutamente insuficiente».

«No quisiera alarmar, pero sí constatar la urgencia [del estatuto y de] medidas adicionales, porque la planta de aluminio vive una situación comprometida». Dorado expresó la «esperanza de que podamos encontrar una solución» reiterando el «compromiso sólido, histórico y estable» de Alcoa con A Mariña lucense, Galicia y España.

Dorado habló de la crisis de la planta de aluminio en una rueda de prensa posterior a la reunión que ayer mantuvieron en la fábrica de San Cibrao él, la ministra de Industria en funciones, Reyes Maroto, y el presidente de la Xunta, Núñez Feijoo.



Feijoo, en el centro, junto a Álvaro Dorado y la ministra Maroto. XAIME RAMALLAL

«Si el estatuto electrointensivo no contiene medidas necesarias, será absolutamente insuficiente»

Álvaro Dorado  
Presidente de Alcoa España

Maroto recordó ante los medios que el Gobierno español puso «en la agenda pública y política» el estatuto que definirá un marco estable del precio de la electricidad para los grandes consumidores en España, como en Francia o Alemania. A eso suma las ayudas por interrumpibilidad y por los costes del CO<sub>2</sub>. «No es suficiente», admitió la ministra. Tras proclamar que Alcoa en San Cibrao «tiene presente y futuro», apuntó que a las Administraciones «compete darle una solución» que pasaría por «aprobar cuanto antes un marco de ayudas estables al consumidor electrointensivo, junto a otras medidas». Se compromete a aprobarlo cuando se constituya el próximo

«Compete a las Administraciones darle una solución de futuro: el estatuto en los próximos meses, junto a otras medidas»

Reyes Maroto  
Ministra de Industria en funciones

ximo Gobierno, «para tenerlo en los próximos meses».

Feijoo incidió en que Alcoa genera en San Cibrao el 32 % del PIB de la provincia lucense y también en que «es la única fábrica de aluminio primario de España, clave para la industria gallega, dado que Galicia es la comunidad con más fábricas de transformación: Cortizo, Exlabesa, Extrugasas». Citó «el mensaje de preocupación» que les trasladó el presidente de Alcoa España, por lo cual marcó como objetivo «un precio competitivo» de la electricidad, «inferior a 40 euros». El presidente de la Xunta reclama «un panorama energético que dé seguridad a las empresas hiperelectrointensivas», co-

«No puedo transmitir un mensaje de confianza: lo haré cuando haya un apartado para las hiperelectrointensivas»

Alberto Núñez Feijoo  
Presidente de la Xunta

mo la de aluminio de San Cibrao, además de conocer el estatuto que lo regulará, porque cuanto más se conozca el alcance y contenido más se podrá enviar «un mensaje de tranquilidad». «Ahora —añadió— no puedo transmitir confianza: lo haré cuando el estatuto electrointensivo haga un apartado para empresas hiperelectrointensivas». Feijoo se declara «preocupado» por lo que Alcoa les ha transmitido y agradece su «transparencia».

El secretario xeral del PSdeG, Gonzalo Caballero, cargó contra un gobierno de la Xunta «sin compromiso con la política industrial» y con un discurso «del escapismo y la confrontación que no arregla los problemas».

La producción industrial cae y el sector solo representa ya el 16 % del PIB

E. M. MADRID / COLPISA

La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo de calidad. Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria en el PIB español era del 18,7 % en el año 2000, frente al 16 % del 2018, según los datos del tercer barómetro industrial, publicado ayer por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). El INE dio a conocer también ayer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5 % en comparación con el mismo mes del 2018, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3 % interanual de julio. En Galicia, el desplome fue del 6 %, y solo fue superado por los de Baleares y Cantabria. La comunidad acumula nueve meses consecutivos de caídas interanuales, ya que el último dato positivo data de noviembre del año pasado.

A nivel nacional, la caída más intensa la registró la metalurgia (-10,5 %), seguida de las artes gráficas (-9,3) y la industria textil (-7,8).

Lejos del objetivo europeo

De esta manera, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para el 2020, que se fija en el 20 % del PIB, por lo que ingenieros y economistas piden que se actúe de forma consensuada dentro de un «pacto de Estado global» para realizar una serie de reformas estructurales. Para llegar a ese objetivo habría que producir un 50 % más durante dos años.

Las reformas deberían centrarse en la «especialización tecnológica», una apuesta clara por la industria 4.0 y un impulso a la unión fiscal en la UE. Para el presidente del CGE, Valentín Pich, la estrategia debería basarse en tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. Por su parte, el presidente del Cogiti, José Antonio Galdón, hizo hincapié en la necesidad de «una política energética estable que genere confianza en los inversores y una energía barata que no sea un lastre para la competitividad».

Y es que España se sitúa en la quinta posición de la UE en cuanto a facturación del sector industrial, número de empresas y porcentaje sobre el valor añadido bruto.

## Más movilizaciones por la «situación de emergencia»

En una visita que definió como «obligada», Maroto acudió a Alcoa en San Cibrao invitada por el comité de empresa, que preside Xosé Paleo. Con los representantes de los trabajadores analizó lo que ellos definen como «grave crisis», por lo que continuarán con las movilizaciones «para exigir do Goberno unha solución urxente a actual situación de emerxencia que vive A Mariña».

«Dista moito de estar garantida a solución que materialice un marco tarifario estable que nos poña en igualdad de condiciones coas demais industrias de aluminio europeas», subraya el comité. Llega a esa conclusión porque Maroto, «a pesar de entender o carácter de urxencia para a aprobación do estatuto» para esta industria, les explicó que al ser un Gobierno en funciones

«non pode aprobalo, e ademais non aclarou o seu contido». En ese escenario, Alcoa les ha reiterado «que cos prezos actuais da enerxía a produción de aluminio no Estado non é viable».

Según el comité, Maroto confirmó «que a vindeira semana se aprobará en consello de ministros a ampliación do crédito para abonar as compensacións por CO<sub>2</sub>, ao máximo permitido pola

UE» y que prevé pagarlas «antes de final de ano». También les explicó que España negocia con la UE una «prórroga da poxa de interrumpibilidade para o 2020 en condicións idénticas ás do segundo semestre do 2019».

Según el comité, se ha «conformado a mesa de seguimento» de la crisis de Alcoa, cuya reunión marcará la ministra esta semana, y en ella desvelará el estatuto.



# Bankia cobrará por los depósitos a sus clientes corporativos de banca privada

Impondrá una tasa del 0,5%, de la que excluye a los particulares, por los tipos del BCE en mínimos tal y como ya aplican las entidades a las empresas

■ JOSÉ M. CAMARERO

MADRID. La posibilidad de que el cliente de un banco pague por tener sus ahorros depositados en la entidad va tomando forma con el paso de las semanas después de que el Banco Central Europeo (BCE) confirmara que los tipos de interés seguirán en mínimos durante mucho más tiempo del esperado. La última firma en tomar una decisión en ese sentido ha sido Bankia, cuyos clientes de la división de banca privada (donde se integran los patrimonios superiores a 500.000 euros) tendrán que pagar una tasa que puede llegar al 0,5% del valor de sus ahorros. La medida se circunscribe a las personas jurídicas, esto es, los 'family offices' (firmas que gestionan ese tipo de perfiles), y no a particulares con elevado patrimonio, como aclaran fuentes de la corporación.

Bankia está comunicando a ese colectivo su decisión sobre cómo se llevará a cabo esta medida, aunque se está realizando «de forma muy selectiva», indican en la entidad, y no de forma generalizada a todos los clientes de banca privada. En particular, la tasa se cobraría a aquellos corporativos que solo tengan posiciones de tesorería (depósitos o cuentas). Y si incrementan su vinculación con el banco —a través de la contratación de otros productos—, la comisión se quedaría exenta, indican en Bankia.

La medida se enmarca dentro de un contexto condicionado por unos tipos de interés oficiales que siguen anclados en el 0% y sobre los que el BCE no tiene previsto actuar a me-

dio plazo, hasta que la inflación de la zona euro se recupere hasta el 2% y el crecimiento de la economía sea más fuerte. Además, la institución cobra una tasa de entre el 0,4% y el 0,5% a los bancos por el dinero que deposita en el BCE, lo que ha provocado que la banca en su conjunto haya comenzado a cobrar por los depósitos a determinado tipo de clientes.

La decisión de Bankia con el negocio de banca privada ya se venía realizando en otras entidades entre las empresas o clientes institucionales (como las administraciones) a quienes se les cobraba por gestionar su tesorería desde hace varios meses. De hecho, hasta el pasado mes de agosto, la remuneración media de las cuentas de las empresas se en-

cuentra en negativo, en el -0,17%, según el Banco de España. La banca comenzó el año modificando su política comercial al cobrar por los depósitos y no han vuelto a recuperar el terreno positivo. En el caso de las cuentas vinculadas a menos de un año de plazo, la tasa que se cobra ya roza el 0,2%.

**Al particular: todos o ninguno**

La pregunta que aún se hacen los banqueros es que si el BCE les cobra por el dinero, ¿por qué no trasladar ese coste al cliente doméstico? La respuesta no es fácil ni digerible para el sector, cuya imagen se vería aún más perjudicada si el conjunto de los ciudadanos vieran cómo les cobran por ahorrar. «Se trata de una cues-

tion muy compleja que no se materializará de forma individual por parte de una sola entidad», explican fuentes del sector.

En la última ronda de presentación de resultados de la banca, el pasado mes de julio, los ejecutivos de los principales entes españoles rechazaron esta posibilidad de aplicar tasas a los ahorros de los particulares. «No está sobre la mesa», indicó el consejero delegado del Santander, José Antonio Álvarez; «En absoluto lo tenemos previsto», indicaba el consejero delegado de BBVA, Onur Genç; «No vamos a cobrar a los minoritarios», afirmó el CEO de Bankia, José Sevilla. Pero todos admitieron que ya lo hacían con algunas empresas.



El presidente de Bankia, José Ignacio Goirigolzarri. ■ EFE

## Un vicepresidente del Popular avala la ampliación de capital de 2.500 millones en 2016

■ J. M. C.

MADRID. El vicepresidente del Banco Popular Roberto Higuera defendió ayer en la Audiencia Nacional la ampliación de capital que llevó a cabo la entidad a mediados de 2016 por 2.500 millones de euros, justo un año antes de que la firma quebrara. Higuera afirmó ante el juez José Luis Calama, que instruye el caso de la caída del Popular, que confiaba en la solvencia de la corporación y que, incluso había invertido un millón de euros en aquella operación, aunque después los perdió al no recuperarlos antes de la liquidación del banco.

Higuera defendió también la gestión del expresidente del Popular, Ángel Ron, al contradecir al sucesor de éste, Emilio Saracho, quien dijo la semana pasada que la ampliación se había quedado muy lejos de las necesidades de liquidez del banco, ya que en realidad habría precisado más de 8.000 millones de euros.

El directivo que ayer declaró fue vicepresidente sin rango ejecutivo de la entidad en el último tramo de la presidencia de Ron. En su comparecencia dejó entrever que el hecho relevante del 3 de abril de 2017 en el que se incrementaron las pérdidas del banco, fue el detonante de la caída de la entidad.

La próxima declaración en esta primera fase de instrucción del caso de las presuntas irregularidades que llevaron a la disolución del Popular está prevista para el 15 de octubre, cuando está citado el ex consejero delegado Francisco Gómez Martín. Por su parte, el expresidente de la corporación protagonista de la ampliación de 2016, Ángel Ron, está citado a declarar los días 30 y 31 de octubre.

## La producción industrial cae un 0,5% y el sector ya solo representa el 16% del PIB

Los ingenieros piden reformas estructurales para cumplir con el objetivo del 20% fijado por la UE tras su pérdida de peso en la economía

■ E. MARTÍNEZ

MADRID. La industria es un motor importante de la economía española que genera empleo «de calidad». Sin embargo, este sector está perdiendo peso: el total de la industria

en el PIB español era del 18,7% en el año 2000, mientras que ahora sólo alcanza el 16%, según los datos referidos a 2018 del III Barómetro Industrial publicado ayer por el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial (Cogiti) en colaboración con el Consejo General de Economistas (CGE). Para poner la cifra en contexto, hay que destacar que en Alemania la industria supone el 25% del PIB nacional.

Precisamente ayer el INE dio a conocer que la producción de la industria bajó en agosto el 0,5% en

comparación con el mismo mes de 2018, lo que supone casi cuatro puntos menos respecto al repunte del 3,3% interanual de julio. Esta caída fue consecuencia del desplome del -6,5% de la producción de bienes duraderos y del -3,2% de los intermedios. La cara positiva solo se la lleva la producción de energía, que subió un 1,1%. Por ramas de actividad, la caída más intensa fue la metalurgia (10,5%), seguida de las artes gráficas (9,3%) y la industria textil (7,8%).

Así, las cifras de España quedan lejos del objetivo de la UE para 2020, que se fija en que la industria tenga un peso del 20% del PIB, por lo que ingenieros y economistas piden actuar de forma consensuada dentro de un «pacto de Estado global» para realizar una serie de reformas estructurales. Para llegar al objetivo habría que producir un 50% estos dos años, según sus cálculos.

Las reformas deberían centrarse en la «especialización tecnológica», la Industria 4.0, así como a la unión fiscal en la UE. Para el presidente del CGE, Valentín Pich, la estrategia debería basarse en tres ámbitos: el energético, el logístico y el de las infraestructuras. Por su parte, el presidente del Cogiti, José Antonio Galdón, hizo hincapié en la necesidad de «una política energética estable que genere confianza a los inversores y una energía barata que no sea un lastre para la competitividad de nuestros productos».

Y es que España se sitúa en la quinta posición de la UE en cuanto a volumen de facturación del sector industrial, número de empresas y porcentaje sobre el valor añadido bruto (VAB), pero existe una gran diferencia entre este último parámetro en España y en los países que le preceden (5,8% frente al 11% de Francia o Reino Unido). Así, en ci-

fra de negocio nos dobla Italia, Francia y Alemania, pero en número de empresas nuestro país está en un nivel parecido, lo que significa que el sector industrial en España está compuesto por multitud de pequeñas y medianas empresas que no aportan una facturación tan elevada como empresas más grandes de otros países del entorno.

**Diferencias regionales**

Revisar el modelo industrial es una asignatura «urgente» del Gobierno debido al empleo estable que genera. Por comunidades, el informe revela que la industria en cinco de las 17 presenta una contribución inferior al PIB a la media nacional, entre las que destacan —quizá por el peso del sector turístico— Baleares y Canarias, que no superan el 7%. Solo seis están por encima del umbral del 20% establecido por la UE, con Navarra, País Vasco y La Rioja a la cabeza.